



PREHRANA

DOM

LJEPOTA

Amway

VAŠ POSAO



AMWAYEVA NAČELA POSLOVANJA

Sadržaj:

POGLAVLJE 1: Uvod	4	POGLAVLJE 15: Raspolaganje raskinutim ili neobnovljenim ANP/SK+ ugovorom	19
POGLAVLJE 2: Kazalo pojmova	4	POGLAVLJE 16: Međunarodna komisija za provjeru	19
POGLAVLJE 3: Imenovanje ANP-a/SK+-a	6		
POGLAVLJE 4: Odgovornosti i dužnosti svih Amwayevih nositelja posla (ANP-a)/Stalnih kupaca plus (SK+-a)	8		
POGLAVLJE 5: Dodatne dužnosti i odgovornosti svih sponzora	11		
POGLAVLJE 6: Održavanje linije sponzorstva	12		
ČLANAK 7: Dodatni poslovni materijali (DPM)	15		
POGLAVLJE 8: Predstavljanje Amwayeve poslovne mogućnosti i Amwayevog Plana prodaje i trgovanja	16		
POGLAVLJE 9: Uporaba Amwayevog intelektualnog vlasništva	17		
POGLAVLJE 10: Nasljeđivanje	17		
POGLAVLJE 11: Postupci kod kršenja ugovora	17		
POGLAVLJE 12: Poštivanje odredbi	18		
POGLAVLJE 13: Nije primjenjivo	19		
POGLAVLJE 14: Nije primjenjivo	19		

Uvod

Amway i njegovi ANP-i/SK+-i nalaze se u obvezujućem ugovornom odnosu.

1.1 Ugovor: Amwayeva načela poslovanja sadrže pravila i uvjete Amwayevog posla i definiraju prava, dužnosti i odgovornost svakog ANP-a/SK+-a. Ona su osmišljena da sačuvaju prednosti za sve ANP-e/SK+-e i Amway. Zajedno s dodatnim Amwayevim pravilnicima oni čine sastavni dio ANP/SK+ ugovora i izričito su ugrađena kao dio ANP/SK+ ugovora kao reference u dokumentu koji podnositelji prijave potpisuju kada se prijavljuju za status Amwayevog nositelja posla (ANP)/Stalnog kupca plus (SK+).

Svi ANP-i/SK+-i su dužni djelovati u dobroj vjeri i pošteno, u skladu s uvjetima i pravilima ANP/SK+ ugovora.

1.2 Uvjeti ANP/SK+ ugovora: Na temelju ANP/SK+ ugovora, ANP/SK+ ima pravo kupovati i prodavati Amwayeve proizvode i usluge, ima mogućnost sponzoriranja drugih kao ANP-e/SK+-e. ANP-i/SK+-i imaju pravo na beneficije iz razvoja Linije sponzorstva i mogućnost osvajanja nagrada i drugih naknada u skladu s Amwayevim planom prodaje i trgovanja, a njihovo pravo na priznanje kvalifikacija, priznanja i nagrada uvjetovano je ANP/SK+ ugovorom i Amwayevim načelima i pravilima ponašanja.

1.2.1 Uvjeti ANP/SK+ ugovora: SK+ ima mogućnost sponzoriranja drugih kao ANP-e/SK+-e i kupovanja proizvoda za osobnu uporabu. Za svrhu ovog ugovora on je vlasnik svojeg mjesta u Liniji sponzorstva i ima pravo sudjelovati u programu popusta. SK+ ne smije prodavati Amwayeve proizvode i usluge.

1.3 Preinake: Amway može mijenjati Amwayeva pravila i pravilnike i druge odredbe ANP/SK+ ugovora, u cjelosti ili djelomično, s vremena na vrijeme. Promjene Amwayevih pravila, načela i Amwayevog plana prodaje i trgovanja dostavit će se Europskom savjetodavnom vijeću Dijamanata (EDAC) - te starijim predstavnicima Europskog LOS-a - za raspravu i ocjenu prije nego se nova Amwayeva pravila i načela objave u službenoj Amwayevoj literaturi, službenim Amwayevim internet stranicama ili drugim mehanizmima koje dozvoljava zakon. Sve preinake će stupiti na snagu od datuma izlaska u publikacijama ili bilo kojem drugom datumu navedenom u obavijesti.

1.4 Valjanost pojedinih odredbi: Ukoliko se važeće pravilo ili dio tog pravila proglašeni nevaljanom od strane suda ili nekog drugog tijela, to neće utjecati na valjanost ostalog dijela Amwayevih načela poslovanja.

1.5 Ništa ovdje navedeno neće narušiti prava ANP-a/SK+-a u odnosu na one zakonske zaštite kojih se ANP/SK+ ne mora odreći.

Obratite pažnju:

ZLS regija (CLOS) podrazumijeva se kao jedno Amwayevo tržište prema dolje navedenim Amwayevim pravilima:

Pravilo 3.2 (Muž i žena ANP/SK+)

Pravilo 3.3 (Uvjeti za dobivanje statusa ANP/SK+)

Pravilo 6.4 (Ponovna prijava pod novim sponzorom)

Pravilo 6.6 (Prodaja Amwayevog posla)

Pravilo 6.7 (Udruživanja i povezivanja Amwayevih poslova)

Pravilo 6.8 (Pravilo jednog Amwayevog posla)

POGLAVLJE 2:

Kazalo pojmova

Amway: Amwayeva podružnica, gdje ANP/SK+ ima svoj posao (Amway d.o.o., Radnička cesta 80, 10 000 Zagreb, Hrvatska) ili sve ili neke Amwayeve podružnice na svijetu, ovisno o kontekstu.

Amway korporacija: Amway Corp., 7575 East Fulton Street, Ada, Michigan 49355, SAD, ili matično, sestrinsko društvo ili podružnica, ovisno o kontekstu.

Amwayev Plan prodaje i trgovanja: Sustav koji se koristi za izračunavanje bonusa, nagrada ili provizija i priznanja ANP-a/SK+-a na temelju prodaje proizvoda kao što je opisano u Amwayevoj službenoj literaturi.

Amwayev posao ("AP"): Posao određen ANP/SK+ brojem i ANP/SK+ ugovorom.

Amwayeva poslovna prilika: Sustav proizvoda, trgovanja, podrške i naknada koje nudi Amway u skladu s ANP/SK+ ugovorom.

Amwayeva pravila poslovanja: Pravila i pravilnici navedeni u Amwayevoj službenoj literaturi, uključujući Načela poslovanja i druga Amwayeva pravila i pravilnike koje Amway može povremeno uređivati i koja su u obliku referenci uključena u ANP/SK+ ugovor.

Amwayevi proizvodi: Sva dobra koja Amway nudi ANP-ima u svrhu trgovanja.

Amwayeve usluge: Sve usluge koje Amway nudi ANP-ima u svrhu trgovanja, sponzoriranja i promidžbe.

ANP: Samostalni Amwayev nositelj posla. Fizička/pravna osoba koja je potpisala ANP ugovor koji je prihvaćen od strane Amwaya. ANP je samostalni poduzetnik, nije komercijalni predstavnik, agent ili posrednik. On kupuje i prodaje Amwayeve proizvode i usluge u vlastito ime i za vlastiti račun. Određeni ANP-i imaju drugačije nazive poput Platina, Smaragd, Dijamant itd., u skladu

s kvalifikacijom koju im je dodijelio Amway, sukladno uvjetima određenim u Amwayevom Planu prodaje i trgovanja i drugoj službenoj Amwayevoj literaturi.

ANP Platina: ANP koji je dostigao kvalifikacijski nivo Platine u skladu s Amwayevim Planom prodaje i trgovanja.

ANP/SK+ dobre reputacije: U svrhu interpretacije i primjene isključivo Načela poslovanja, termin "dobra reputacija" će se odnositi na onog ANP-a/SK+-a koji je:

- trenutno ovlašten od strane Amwaya da se predstavlja kao ANP/SK+ te
- čije je ponašanje sukladno pravilima i duhu Načela poslovanja i Amwayevih pravilnika za svako tržište na kojemu je ANP/SK+ prisutan; i
- koji se ne ponaša na način koji negativno utječe na Amwayevu reputaciju, reputaciju Amwayeve podružnice i njegove ANP-e/SK+-e; i
- koji ne podržava niti brani djelovanje drugih ANP-a/SK+-a koje ugrožava trajnu prirodu Amwayeve podružnice ili je na neki drugi način protivno ostalim ovdje određenim kriterijima; i
- koji se ne ponaša protivno primjenjivim zakonima i odredbama u svakoj zemlji te čije ponašanje ne pokazuje kulturnu osjetljivost kada su u pitanju uvjeti tržišta.

Za interpretaciju svih primjenjivih zakona i odredbi odgovorne su samo Amwayeve podružnice. ANP/SK+ će se pridržavati interpretacija Amwayevih podružnica.

ANP prijava: Dokument koji potpisuje potencijalni Amwayev nositelj posla i koji se predaje Amwayu kao prijava za sklapanje ugovornog odnosa ANP-a. ANP ugovor je sklopljen nakon prihvaćanja prijave od strane Amwaya.

ANP/SK+ ugovor: Odnosi se na prijavu ANP-a/SK+-a zajedno s pripadajućim dokumentima koji čine uvjete ugovornog sporazuma između ANP-a/SK+-a i Amwaya.

Bonus, nagrada ili provizija: Isplate koje Amway plaća ANP-ima u skladu s Amwayevim Planom prodaje i trgovanja – na temelju prodaje Amwayevih proizvoda od strane ANP-a i njegove grupe.

Materijali za treninge i edukaciju (MTE): Definicija za MTE ima opširno tumačenje i uključuje npr. sljedeće: tiskani materijal, audio-video i multimedijске materijale, internet materijale i usluge, sustave nagrada i priznanja koji nisu dio Amwaya, sastanke i druga zbivanja te ostale materijale ili opremu koja se koristi u svrhu informiranja ili podrške prodaje Amwayevih proizvoda ili usluga kao i kupone, vaučere, karte i programe narudžbe na čekanju/pretplate vezano uz prethodno navedeno.

Donja linija: Svi ANP-i/SK+-i osobno sponzorirani od ANP-a / SK+-a kao i svi ANP-i/SK+-i sponzorirani od tih ANP-a / SK+-a, itd.

Drugi posao, posao broj 2 ili posao #2: Posao osobe pod međunarodnim sponzorstvom vlastitog posla na drugom Amwayevom tržištu ili još jedan posao na istom tržištu.

Kvalificirana grupa: Grupa kod koje je barem jedan ANP/SK+ iz donje linije ostvario maksimalni nivo nagrade za uspješnost.

Kvalifikacija, kvalificiran, kvalificirati se: Postizanje određenih kriterija kako bi se dobile nagrade i provizije za uspješnost kao i priznanja u skladu s Amwayevim planom prodaje i trgovanja.

Linija sponzorstva: Svi ANP-i/SK+-i (vaše gornje linije) u rastućem poretku, počevši od bilo kojeg ANP-a/SK+-a, njegovim sponzorom, zatim sponzorom tog sponzora, pa prema gore sve do Amwaya.

Informacije o Liniji sponzorstva: uključuju sve informacije, koje otkrivaju ili su u vezi s dijelom ili cijelom Linijom sponzorstva, što uključuje, a nije ograničeno samo na, Amwayeve brojeve ANP-a/SK+-a i njihove druge poslovne podatke, kontaktne podatke ANP-a/SK+-a, informacije o poslovnoj uspješnosti kao i sve druge prošle, sadašnje i buduće informacije, koje je moguće dobiti iz Linije sponzorstva.

Maloprodajna stranka/kupac: Osoba kojoj ANP prodaje Amwayeve proizvode, ali isključujući ANP-e/SK+-e ili supružnike ANP-a/SK+-a.

Međunarodna nagrada za vodstvo, bonus ili provizija: Mjesečna nagrada, bonus ili provizija koja se isplaćuje kvalificiranom međunarodnom sponzoru za sponzoriranje kvalificiranih ANP-a/SK+-a na drugom tržištu, kao što je navedeno u Amwayevom Planu prodaje i trgovanja.

Nagradni volumen: Ukupan volumen nekvalificiranih vlasnika Amwayevog posla u grupi.

Nagrada za uspješnost: Mjesečna nagrada koja se izračunava ANP-u i koja se temelji na grupnom volumenu u skladu s tablicom Nagrada za uspješnost.

Noga: Svi osobno sponzorirani ANP-i/SK+-i kao i svi ANP-i/SK+-i donje linije tog ANP-a/SK+-a.

Osobno sponzorirani ANP/SK+: ANP/SK+ koji je osobno sponzoriran u Amwayev posao od drugog ANP-a/SK+-a (prva linija).

Podružnica/tržište: Amwayeva kompanija koja nudi Amwayevu poslovnu mogućnost u određenoj državi.

Poslovna godina: Amwayeva poslovna godina traje od 1. rujna do 31. kolovoza iduće godine.

Poslovna grupa: Svi ANP-i/SK+-i iz donje linije ANP-a/SK+-a, ali ne uključujući Platine iz donje linije ili ANP-e/SK+-e koje sponzorira ANP sa statusom Platine iz donje linije.

Potencijalni član: Potencijalni ANP, SK+.

Službena Amwayeva internet stranica: Bilo koja internet stranica koju uređuje Amway ili je Amway vlasnik sadržaja te stranice koja nudi informacije o Amwayu, Amwayevoj poslovnoj mogućnosti ili Amwayevim proizvodima i uslugama, npr. www.amway.com, www.nutrilitel.com, www.artistry.com.

Službena Amwayeva literatura: Informativni časopisi, brošure, letci s informacijama o proizvodima, etikete za proizvode, audio i video kazete, CD-ROM-ovi i drugi tiskani i audio-vizualni materijali koje je proizveo Amway ili su proizvedeni za Amway i koju ANP-i mogu nabaviti u Amwayu.

Sponzor: ANP/SK+ koji druge upoznaje s Amwayevim poslom čija je ANP/SK+ prijava prihvaćena od Amwaya. Novi ANP/SK+ ima podršku od ANP-a/SK+-a koji ga je sponzorirao.

Postoje tri vrste ovog odnosa:

- Osobni sponzor: ANP/SK+ koji upoznaje potencijalnog ANP-a/SK+-a s Amwayevom poslovnom prilikom;
- Međunarodni sponzor: ANP/SK+ koji osobu s drugog Amwayevog tržišta upoznaje s Amwayevom poslovnom prilikom;
- Sponzor skrbnik: ANP/SK+ koji je u podružnici određen za osiguravanje obuke za međunarodno sponzoriranog ANP-a/SK+-a.

Stalni kupac: Bivši ANP/SK+ koji je bio ANP ili SK+ u periodu od najmanje 6 mjeseci, koji je potpisao ugovor o članstvu koji je prihvaćen od Amwaya. Za razliku od ANP-a, članovi mogu kupovati proizvode samo za osobnu uporabu i nije im dozvoljeno sponzoriranje.

Stalni kupac plus: SK+ može sponzorirati i ANP-e i SK+-e. On/ona mogu kupovati proizvode samo za svoju uporabu po cijeni po kojoj proizvode kupuju i ANP-i.

Vođa skupine: ANP koji se ili kvalificirao na 21% nivou ili u svojoj poslovnoj grupi ima nekoga, tko je ostvario 21% nivo.

Volumen: Vrijednost boda (VB) i/ili vrijednost posla (VP), zavisno od konteksta, brojčana vrijednost koja je dodijeljena svakom proizvodu kako bi se odredile nagrade, bonusi, provizije i nivoi priznanja.

POGLAVLJE 3:

Imenovanje ANP-a/SK+-a

3.1 ANP/SK+ ugovor: Tko želi postati propisno ovlašten ANP/SK+ mora ispuniti i potpisati ANP/SK+ prijavu i platiti godišnju članarinu kao paušal koji Amway potražuje zbog nadoknade troškova za administrativne i internet usluge koje pruža Amway kao i za ažuriranje Amwayeve literature.

ANP/SK+ prijava mora biti poslana i prihvaćena od strane Amwaya u svrhu imenovanja u skladu s odredbama pravila 3.4.

Prijava može biti ispunjena u pismenom obliku ili na službenoj Amway internet stranici. U slučaju internet prijave ANP/SK+ ima obavezu dostaviti poštom potpisanu Amway prijavu u Amway unutar 30 dana od ispunjenja prijave na internet stranici.

Ukoliko ANP/SK+ ne dostavi potpisanu prijavu u gore navedenom roku, ugovor će biti automatski raskinut.

Prijava može biti ispunjena u pismenom obliku ili na službenoj Amway internet stranici. U slučaju internet prijave ANP/SK+ ima obavezu dostaviti poštom potpisanu Amway prijavu u Amway unutar 30 dana od ispunjenja prijave na internet stranici.

Ukoliko ANP/SK+ ne dostavi potpisanu prijavu u gore navedenom roku, ugovor će biti automatski raskinut.

3.2. Muž i žena ANP / SK+: Ako muž i žena žele graditi Amwayev posao, moraju biti sponzorirani zajedno kao jedna distributerska djelatnost.

Ako jedan supružnik već jest ANP/SK+, drugi se supružnik nakon odluke da postane ANP/SK+ mora pridružiti Amway poslu svog supružnika.

3.2.1 Muž i žena su obvezni voditi jedan Amway posao bez obzira na to da li su oba supružnika imenovana u tom Amway poslu. Stoga su po pitanju Amwayevih pravila poslovanja odgovorni za međusobne postupke.

3.2.1.1 Osoba koja se nalazi u braku i potpisuje ANP/SK+ prijavu prima na znanje da će se svaka aktivnost nepotpisanog supružnika, a vezana uz Amwayev posao potpisanog supružnika, smatrati da je bila provedena na zahtjev i s odobrenjem supružnika-potpisnika. Supružnik-potpisnik će se sukladno ANP/SK+ ugovoru smatrati odgovornim za svaku aktivnost supružnika koji nije potpisao ugovor, a koja nije u skladu s ANP/SK+ ugovorom, uključujući Načela poslovanja i ostale Amwayeve pravilnike.

3.2.2 Ako dva ANP-a/SK+-a, od kojih nijedan nije Platina ili neka viša razina, stupe u brak, jedan od njih mora odustati od svojeg Amwayevog posla (prodajom prema pravilu 6.6., prijenosom ili odricanjem) i pridružiti se Amwayevom poslu svog supružnika, bez obzira da li vode Amwayev posao u istim ili različitim linijama sponzorstva. SK+ mora odustati od jednog od Amwayevih poslova.

3.2.3 Ako se supružnik koji odustaje od Amwayevog posla odluči na odricanje, njegov Amwayev posao se prema liniji sponzorstva prosljeđuje prema gore sljedećem sponzoru.

3.2.4 Ako je jedan od novih supružnika stekao status Platine ili više razine, onda novi supružnici mogu voditi oba Amwayeva posla, ali se svaki mora voditi u svojoj izvornoj liniji sponzorstva.

3.3 Uvjeti za dobivanje statusa ANP-a/SK+-a: Bez ograničavanja Amwayeve slobodne ocjene da prihvati ANP/SK+ prijavu bilo koje osobe, osoba koja potpisuje ANP/SK+ ugovor s Amwayem mora ispunjavati sljedeće uvjete:

3.3.1 Biti ugovorno sposobna, mora imati najmanje 18 godina te pravno i mentalno sposobna voditi posao i preuzeti odgovornosti vezane uz ugovor; biti potpuno ovlaštena za preuzimanje poslovnih aktivnosti prema primjenjivom zakonu;

3.3.2 Ispunjavati uvjete iz odlomka 6.4 iz ovih Načela poslovanja, ukoliko je potpisnik ili supružnik potpisnika ranije radio na ANP/SK+ ugovoru koji je raskinut ili nije bio obnovljen;

3.3.3 Rezervirano;

3.3.4 Niti jedna druga Amwayeva podružnica u prošlosti nije otkazala njen ANP/SK+ ugovor;

3.3.5 Ne smije posjedovati drugi Amwayev posao na istom tržištu osim u slučajevima navedenim u pravilu 6.8.;

3.3.6 Ne smije biti u braku s ANP-om/SK+-om/SK-om osim u slučajevima navedenim u pravilu 3.2.;

3.4 Prihvaćanje ili odbijanje ANP/SK+ prijave: Amway zadržava pravo na prihvaćanje ili odbijanje bilo koje ANP/SK+ prijave.

3.5 Prihvaćanje i početak: ANP/SK+ prijava smatrat će se prihvaćenom od strane Amwaya kada Amway zaprimi ispunjeni i potpisani original ANP/SK+ prijave poštom ili je prijava Amwayu uručena osobno i kada je njezin sadržaj uspoređen s Amwayevim ANP/SK+ podacima iz baze podataka, osim ako obavijest o suprotnom nije poslana unutar 6 tjedana.

U slučaju da je prijava odbijena od strane Amwaya, a Amwayev posao je već pokrenut, Amway i ANP/SK+ će smatrati da je ugovor ispravno sklopljen na dan kada je podnositelj prijave primio odbijenicu od Amwaya.

U slučaju kad je prijava ispunjena na službenoj Amway internet stranici, ANP/SK+ je privremeno ovlašten za obavljanje svih aktivnosti prema Amway Načelima poslovanja i drugim Amway pravilnicima.

ANP/SK+ ima obavezu dostaviti poštom potpisanu Amway prijavu u Amway unutar 30 dana od ispunjenja prijave na internet stranici. Ugovor će biti automatski raskinut, ukoliko je gore navedeni rok nije ispoštovan.

3.6 Sponzorske radnje:

3.6.1 Amwayeva poslovna mogućnost treba biti predstavljena kao mogućnost koja vrijedi za sve jednako, bez obzira na etničku pripadnost, spol, nacionalnost ili vjerska ili politička vjerovanja.

3.6.2 Niti od potencijalnog člana, kao uvjet da bi postao novi ANP/SK+, niti od registriranog ANP-a/SK+-a se kao uvjet za dobivanje podrške prilikom razvoja Amwayevog posla ne smije zahtijevati sljedeće:

a) Kupnja određene količine proizvoda ili usluga.

b) Održavanje određene minimalne zalihe.

c) Kupnja bilo kojih materijala za treninge i edukaciju.

3.7 Trajanje i istek: Osim u slučaju da se trajanje obnovi u skladu s pravilom 3.9 Načela poslovanja i Amwayevih pravilnika, ANP/SK+ ugovor ističe u skladu s njegovim uvjetima. Osim u slučaju ranijeg okončanja ugovora od strane ANP-a/SK+-a

ili Amwaya, ANP/SK+ ugovor se automatski okončava 31. prosinca. Ako je prijava potpisana i prihvaćena na ili nakon 01. srpnja kalendarske godine, ista će isteći 31. prosinca sljedeće kalendarske godine.

3.8 Raskid ugovora: ANP/SK+ može u pisanom obliku raskinuti ANP/SK+ ugovor u svakom trenutku s trenutnim stupanjem na snagu. Amway može prekinuti ANP/SK+ ugovor u slučaju namjernih, teških kršenja Amwayevih pravila i načela poslovanja samo prema proceduri navedenoj u poglavlju 11 Amwayevih načela poslovanja i ako su svi razumni naponi da se postigne zajednički dogovor, propali. Nakon prekida ugovora od strane Amwaya, ANP ne samo da može podnijeti tužbu već ima pravo na objašnjenje pred Međunarodnom komisijom za provjeru (poglavlje 16 ovih Načela poslovanja).

3.8.1 Pravilo otkupa: Nakon isteka ili dobrovoljnog raskida ANP ugovora od strane ANP-a, ANP može uputiti Amwayu zahtjev za povrat svih neprodanih Amwayevih proizvoda i usluga u njegovom vlasništvu, pod uvjetom da su ti proizvodi novi, nekorišteni i u izvornom stanju. Amway će otkupiti takve proizvode po cijeni po kojoj je ANP kupio takve Amwayeve proizvode od Amwaya, umanjeno za troškove za uslugu, umanjeno za iznose bonusa koji su isplaćeni za dotičnu kupnju i umanjeno za iznose koji su dospjeli i na teret ANP-a prema Amwayu. U slučaju da je ANP ugovor raskinut zbog kršenja ugovora od strane ANP-a, Amway ima pravo na odluku o otkupu proizvoda i usluga u skladu s ovim pravilom.

3.9 Obnova članstva: ANP/SK+ imaju pravo obnoviti njihov ugovorni odnos s Amwayem jednom godišnje. Amway može odbiti obnovu članstva u slučaju namjernih, teških kršenja Amwayevih pravila i načela poslovanja samo prema proceduri navedenoj u poglavlju 11 Amwayevih načela poslovanja i ako su svi razumni naponi da se postigne zajednički dogovor, propali.

3.9.1 Bilo koja obnova uvjeta ANP/SK+ ugovora prihvaćena od strane Amwaya stupa na snagu od datuma obnove do kraja kalendarske godine u kojoj je ANP/SK+ ugovor obnovljen. Uvjeti za tu obnovu bit će uvjeti ANP/SK+ ugovora na snazi u trenutku obnove. Obnova se smatra prihvaćenom ukoliko je Amway ne odbije u pisanom obliku unutar 30 dana nakon prihvaćanja obnove.

3.9.2 U slučaju ne obnavljanja ugovora od strane Amwaya, ANP ne samo da može podnijeti tužbu već ima pravo na objašnjenje pred Međunarodnom komisijom za provjeru (poglavlje 16 ovih Načela poslovanja).

3.10 – 3.14 Nije primjenjivo.

3.15 Vođenje Amwayevog posla kao pravna osoba: Stranka u Amwayevom ugovoru može biti društvo s ograničenom odgovornošću (d.o.o.) ukoliko zadovoljava određene zahtjeve i uvjete.

I drugi oblici pravnih osoba mogu biti mogući ako ih Amway odobri. Za više informacija kontaktirajte Amway.

Osoba koja potpisuje ANP ugovor u ime pravne osobe mora biti ovlašten predstavnik pravne osobe, mora osobno zadovoljiti uvjete određene u pravilu 3.3 Načela poslovanja i mora biti većinski vlasnik pravne osobe. Ovo se također odnosi i na osobu koja nastupa kao nasljednik vlasnika pravne osobe.

Od pravne osobe se može zahtijevati da, kao dodatak drugim dokumentima, dostavi i dokaz postojanja i sposobnosti za vođenje aktivnosti predviđene ANP ugovorom, dokaz o ispunjavanju važećih zahtjeva o registraciji, dokument koji sadrži različite informacije o pravnoj osobi, njenim osnivačima i vodstvu i suglasnost istih, kao i bilo koje druge slične informacije i dokumente koje Amway može zatražiti.

3.16 Nije primjenjivo.

3.17 Pozivnice ograničene na dvije osobe: Pozivnice za poslovne seminare, stručne seminare, poticajna putovanja i druga zbivanja koja organizira Amway vrijede za dvije osobe po Amwayevom poslu. Spomenute osobe trebaju biti osobe navedene u Amwayevoj evidenciji kao vlasnici Amwayevog posla.

3.18 Nije primjenjivo.

3.19 Urota; poticanje na kršenje: ANP/SK+ se ne smije urotiti s nekom drugom osobom s ciljem kršenja ili poticanja na kršenje ANP/SK+ ugovora.

3.20 Nije primjenjivo.

3.21 Izjave i jamstva: ANP/SK+ se ne smije krivo predstavljati ili davati pogrešne izjave Amwayu, ne smije poticati Amway na prihvatanje ANP/SK+ prijave uz navođenje lažnih razloga, niti smije kršiti predstavljanje ili jamstva, uključujući, ali ne i ograničeno, ona koja vrijede za ANP-e/SK+-e u poglavlju 3.3. ovih Načela poslovanja.

3.22 Nije primjenjivo.

3.23 Neovlaštene poslovne aktivnosti:

(1) ANP/SK+ ne smije se baviti aktivnostima kao ANP/SK+ na tržištima na kojima nema ovlaštenja za vođenje posla.

(2) ANP-a/SK+ ne smije voditi nikakve ANP/SK+ aktivnosti na tržištima koja Amway nije službeno otvorio (pogledajte „Pravilnik o sankcioniranju postupaka prema neovlaštenim distributerima ili aktivnosti ANP-a na neotvorenim tržištima“ na www.amway.hr).

Amway definira „Aktivnost ANP/SK+“ kao aktivnosti koje promiču ili izgrađuju Amwayev posao kao što je definirano u pravilu 6.4.2. Načela poslovanja.

POGLAVLJE 4:

Odgovornosti i dužnosti svih Amwayevih nositelja posla (ANP)/Stalnih kupaca plus (SK+)

ANP/SK+ se mora stalno ponašati na profesionalan, uljudan i pristojan način i obavljati Amwayev posao financijski odgovorno i poslovno (pogledajte pravilo 4.4.). ANP/SK+ niti u jednom trenutku neće vršiti pritisak prilikom prodaje i marketinške prakse, niti se služiti lažima i prijevarom na bilo koji način.

4.1 Ugovorne implikacije: Svi ANP-i/SK+-i moraju zadovoljavati odgovornosti i zahtjeve određene u Amwayevim Načelima poslovanja i Amwayevim pravilnicima.

4.1.1 Prijave povrede pravila: ANP/SK+ mora odmah obavijestiti Amway o bilo kakvoj informaciji vezanoj za svaku stvarnu, potencijalnu ili prijeteću povredu ANP/SK+ ugovora od strane drugog ANP-a/SK+-a, kao i Amwayeve politike poslovanja ili drugog primjenjivog zakona ili pravila.

4.1.2 Suradnja u slučaju istrage: ANP/SK+ moraju surađivati u svakoj istrazi koju poduzme Amway, prema postupku opisanom u poglavlju 11 Načela poslovanja.

4.2 Kupnja Amwayevih proizvoda

4.2.1 ANP/SK+ mora kupiti Amwayeve proizvode i usluge te Amwayevu službenu literaturu direktno od Amwaya kako bi mogao dobiti nagrade i priznanja u sklopu Amwayevog Plana prodaje i trgovanja.

4.2.2 ANP ne smije prodavati Amwayeve proizvode i usluge drugom ANP-u/SK+-u.

4.3 Uvoz/Izvoz/Maloprodajne trgovine/Masovni marketing:

4.3.1 ANP/SK+ neće izvoziti ili uvoziti, ili svjesno prodavati za uvoz ili izvoz, Amwayeve proizvode iz nijedne države u kojoj je Amway ustanovio poslovanje, u bilo koju drugu državu;

4.3.2 ANP/SK+ neće izlagati ili prodavati ili dozvoliti izlaganje, prodaju, reklamiranje, promoviranje Amwayevih proizvoda i usluga, službene Amwayeve literature ili MTE-a u ili iz bilo kojih maloprodajnih trgovina;

4.3.3 Nije primjenjivo.

4.3.4 ANP/SK+ ne smije prezentirati Amwayeve proizvode i usluge putem masovnih metoda oglašavanja ili koristiti bilo kakvo oglašavanje ili masovne komunikacijske metode kako bi se zadržale stranke, nagovaralo na prodaju Amwayevih proizvoda i usluga, nedozvoljeno je opisivati ili izlagati Amwayev plan prodaje i trgovanja ili nagovarati druge da postanu ANP-i; uključujući, ali ne i ograničavajući, internetsku tehnologiju, kao npr. internetske platforme za oglašavanje, masovno slanje elektronske pošte, telemarketing, radio, televiziju, ili neželjene elektroničke poruke (kao što je opisano u poglavlju 4.23), ili na druge načine kod kojih se isključuje osobni kontakt. Kada koriste bilo koju od "društvenih mreža" ANP-i/SK+ moraju poštivati Amwayeva načela poslovanja

i Amway pravilnike, posebno Europski pravilnik o društvenim medijima (dostupno na www.amway.hr) te također pravila i uvjete odgovarajuće društvene mreže.

No, ANP-ji mogu imati internet stranicu i na njoj promovirati Amwayev posao i Amwayeve proizvode i usluge ako je to odobrio Amway prema Amwayevom pravilniku o uporabi internet stranice (pogledajte www.amway.hr).

4.3.5 ANP/SK+ neće iskoristiti niti jedan Amwayev promotivni događaj ili medijsku promociju, u svrhu prodaje, promocije ili zarade od prodaje ili promocije proizvoda ili usluga koji nisu Amwayevi. To se također odnosi na bilo koji događaj ili medijsku promociju od koje ANP/SK+ ili potencijalni ANP/SK+ ima korist.

4.4. Istinito i točno: ANP-i/SK+-i neće sudjelovati u nikakvim aktivnostima, davati nikakve izjave ili propustiti dati izjavu u smislu promicanja ili u vezi s Amwayevim poslom i Amwayevom poslovnom mogućnosti koja, kontekstom i okolnostima, nije istinita, točna i prikladna. Tvrdnje o Amwayevim proizvodima moraju se uzeti doslovno iz Amwayeve službene literature i službene Amwayeve internet stranice namijenjene i odobrene za uporabu na pojedinim tržištima.

Zbog toga ANP-i/SK+-i ne smiju:

4.4.1 Davati pretjerane ili ne potvrđene tvrdnje i/ili izjave o bilo kojim Amwayevim proizvodima i uslugama, koje nisu objavljene u službenoj Amwayevoj literaturi, to uključuje, ali ne mora neophodno biti ograničeno na: medicinske i/ili izjave o zdravlju kao i izjave liječnika i/ili treće osobe ili ustanove o Amwayevim proizvodima;

4.4.2 Predstaviti Amwayeve proizvode i usluge ili proizvode distribuirane od Amwaya s netočnim podacima o cijeni, kvaliteti, standardima, ocjeni, sadržaju, stilu ili modelu, mjestu porijekla ili dostupnosti;

4.4.3 Izjavljivati da su Amwayevi proizvodi ili proizvodi koje Amway distribuira podržani i odobreni, ili da oni imaju karakteristike obzirom na dobit, pomagala, uporabu ili prednosti koje zapravo nemaju;

4.4.4 Na bilo koji način djelovati ili prezentirati Amway, Amwayeve proizvode ili proizvode koje Amway distribuira na prijevaran način ili promovirati proizvode koje Amway ne distribuira kao da ih distribuira.

4.5 Prepakiranje: ANP/SK+ ne smije prepakirati ili na bilo koji drugi način mijenjati etikete na ambalaži Amwayevih proizvoda ili usluga.

4.6 Izdavanje računa: ANP mora stranci u vrijeme prodaje izdati pisani, datirani račun koji mora:

- a) sadržavati opis prodanog/ih proizvoda,
- b) sadržavati prodajnu cijenu (uključujući PDV ako se traži),
- c) dati ime, adresu i broj telefona ANP-a koji je obavio prodaju, te
- d) uključivati Amwayevo jamstvo zadovoljstva, i
- e) dati dodatne informacije prema zahtjevima lokalnih zakona.

4.7 Jamstvo zadovoljstva: ANP će provoditi Amwayevo jamstvo zadovoljstva u skladu s ovim poglavljem i informacijama

objavljenim u službenoj Amwayevoj literaturi koje se na ovo odnose. Posebice sljedeće, ali ne i ograničeno:

4.7.1 ANP mora Amway obavijestiti o svim pritužbama stranaka i dati sve potrebne informacije.

4.7.2 Kad god stranka zahtijeva da se ispuni Amwayevo jamstvo zadovoljstva u jamstvenom roku, ANP mora stranci odmah ponuditi mogućnost izbora između: a) vraćanja svote prodajne cijene u cijelosti; b) zamjene za sličan proizvod ili c) kupnje drugog proizvoda u iznosu cijene vraćenog proizvoda.

4.7.3 ANP-i ne smiju davati nikakve ponude, ponuditi kompromise ili izjaviti da je Amway odgovoran za bilo kakvu pritužbu ili povrat proizvoda.

4.8 Pridržavanje primjenjivih zakona, propisa i načela: ANP-i/SK+-i moraju obavljati svoju djelatnost u skladu sa svim zakonima, propisima i načelima bez obzira gdje se ona vrši. ANP-i/SK+-i ne smiju vršiti nikakve aktivnosti koje bi mogle ugroziti ugled ANP-a/SK+-a i/ili Amwaya.

4.9 Obmanjujuća ili protuzakonita trgovačka praksa: ANP-i/SK+-i ne smiju sudjelovati ni u kakvoj vrsti obmanjujuće ili protuzakonite trgovačke prakse.

4.10 Protuzakoniti poslovni pothvat ili aktivnosti: ANP-i/SK+-i ne smiju ulaziti u protuzakoniti ili ilegalni poslovni pothvat, baviti se ili sudjelovati u ilegalnoj ili protuzakonitoj poslovnoj aktivnosti.

4.11 Nije primjenjivo.

4.12 Odnos ANP-a/SK+-a i Amwaya: ANP/SK+ se ne smije predstaviti, nagoviještavati ili ostavljati dojam na način koji sugerira da je ANP/SK+ zaposlenik ili nešto drugo, a ne nezavisna ugovorna strana koja djeluje u skladu s ugovorom sklopljenim s Amwayem.

4.13 Franšize i područja: Prema Amwayevom planu prodaje i trgovanja ne postoje ekskluzivne franšize ili područja.

4.14. Prodajne aktivnosti koje nisu u sklopu Amwaya: Ako ANP-i/SK+-i sudjeluju u nekim drugim poslovnim aktivnostima koje se odnose na konkurentske proizvode i usluge ili od Amwaya neovlaštene Dodatne poslovne materijale oni moraju biti u skladu sa sljedećim:

4.14.1 ANP, koji osobno prodaje proizvode koji nisu Amwayevi proizvodi ili koji prodaje usluge (npr. porezne usluge, osiguranja, ulaganja i sl.) ne smije nagovarati drugog ANP-a/SK+-a, kojeg ne sponzorira osobno, da prodaje takve proizvode i usluge, niti smije ponuditi prodaju tih proizvoda i usluga bilo kojem drugom ANP-u/SK+-u, osim onom kojeg osobno sponzorira.

U ovom kontekstu „nagovarati“ znači uvjeravati (ili pokušati uvjeriti) drugog ANP-a/SK+-a da prodaje proizvode ili usluge bez obzira čini li to radi ostvarivanja prihoda ili iz nekog drugog razloga.

Ovo pravilo vrijedi i za Stalne kupce plus koji nisu ovlašteni za prodaju Amwayevih proizvoda ili usluga, ali koji mogu imati

ovlaštenje za vođenje poslovnih aktivnosti i prodaju drugih proizvoda ili usluga ili koji stvarno mogu sudjelovati u takvim aktivnostima. Za ANP-e, koji jesu ili su bili kvalificirani kao Platine ili više značke vrijedi još i dodatno pravilo 5.4.5.

4.14.2 ANP-i smiju prodavati, promovirati ili profitirati od prodaje ili promocije MTE-a isključivo u skladu s bilo kojim pravilnikom ili postupcima koje je donio Amway, kao što je navedeno u pravilu broj 7 ovih Načela poslovanja, drugim Amwayevim politikama, a posebice u Pravilniku o europskim materijalima za treninge i edukaciju.

4.14.3 ANP-i/SK+-i ne smiju iskorištavati poznanstva ili povezanost s drugim ANP-ima/SK+-ima, koje nisu osobno sponzorirali, niti znanje vezano uz njihovu individualnu liniju sponzorstva, za promoviranje i širenje takovih drugih poslovnih aktivnosti.

ANP-i/SK+-i, koji redovno obavljaju djelatnosti koje uključuju rad sa strankama (npr. mehaničarskoj radnji, maloprodajnoj trgovini, brijadžnici ili kozmetičkom salonu ili pruža profesionalne usluge prava, medicine, stomatologije ili računovodstva) smije posluživati stranke koje su ANP-i/SK+-i ili ih sami tražiti; ANP-i/SK+-i ne smiju aktivno tražiti pokroviteljstvo drugih ANP-a/SK+-a koje osobno ne sponzoriraju.

4.14.4 Niti ANP/SK+, niti supružnik ANP-a/SK+-a, ili bilo koja druga osoba navedena na ANP/SK+ ugovoru, ne smije iskoristi svoja poznanstva ili druženja s drugim ANP-ima/SK+-ima za promociju ne-Amway posla.

4.15 Uplitanje u drugi Amwayev posao: ANP/SK+ se ne smije uplitati u drugi ANP/SK+ posao. Uplitanje u drugi ANP/SK+ posao bi značilo da ANP/SK+ (dolje su navedeni samo primjeri):

4.15.1 Nagovara ili pokuša nagovoriti drugog ANP-a/SK+-a da promjeni svoju liniju sponzorstva, da prenese ili napusti svoj Amwayev posao, ili da sponzorira ili ne sponzorira određenog potencijalnog ANP-a/SK+-a; ili

4.15.2 Nagovara ili pokuša nagovoriti drugog ANP-a/SK+-a da se odrekne obuke, edukacije, motivacije ili druge podrške prema ANP-ima/SK+-ima iz donje linije; ili

4.15.3 Nagovara ili pokuša nagovoriti drugog ANP-a/SK+-a da prekrši ANP/SK+ ugovor, uključujući i Načela poslovanja i druge Amwayeve pravilnike;

4.16 Nije primjenjivo.

4.17 Nesolventnost

4.17.1 ANP/SK+ će bez odgode obavijestiti Amway u slučaju stečaja ili nesolventnosti koji uključuju ANP-a/SK+-a, ili u slučaju imenovanja stečajnog upravitelja, povjerenika ili slične osobe za upravljanje ANP-ovom/SK+-ovom imovinom, ili u slučaju da se imovina zaplijeni sudskom odlukom ili regulatornom odlukom ili se nad njome izvrši ovrha radi nepodmirenih dugova.

4.17.2 Amway može pregovarati sa stečajnim upraviteljem ili odgovornom službenom osobom u vezi raspolaganja s bilo kojim proizvodom koji pripada Amwayu, a koji je u vlasništvu ANP-a/SK+-a.

4.17.3 Ukoliko se kao rezultat stečaja ili sličnog postupka, proda, dodijeli ili na drugi način prenese udio ANP/SK+ ugovora, takva prodaja, dodjela ili prijenos, mora se provesti u skladu sa zakonom i poglavljem 6.6. iz Načela poslovanja.

4.18. Prodaja krajnjim strankama: Amway isplaćuje bonuse u sklopu Amwayevog Plana prodaje i trgovanja na osnovu prodaje krajnjim strankama.

4.19-4.22 Nije primjenjivo.

4.23 Neželjene elektronske poruke („spamming“): Neželjene elektronske poruke ("spamming") je termin koji predstavlja slanje neželjenih poruka preko elektroničkih sredstava (npr. fax, elektronske pošte ili SMS poruka) pojedincima ili grupama. ANP/SK+ neće slati, prosljeđivati ili na druge načine komunicirati preko elektroničkih sredstava osobama koje za to prethodno nisu dale pisani pristanak. To uključuje, ali nije ograničeno na, slanje poruka na društvenim mrežama ili e-mailove preko newsgrupa (tematskih grupa), kupljenih popisa korisničkih adresa, "safe list" (e-mailova za marketing i oglašavanje) ili drugih e-mailova pojedinaca ili pravnih osoba.

4.23.1 Objavljivanje oglasa za zapošljavanje: Ukoliko ANP/SK+ odgovori na oglas za zapošljavanje osobe koja traži priliku za zaposlenje, ANP/SK+ će jasno u prvom odlomku odgovora izjaviti da on nudi poslovnu priliku, a ne priliku za zapošljavanje.

4.24 Prikupljanje financijskih sredstava: ANP-i/SK+-i mogu koristiti Amwayeve proizvode u vezi sa sakupljanjem financijskih sredstava na temelju pismenog odobrenja od strane Amwaya. Prikupljanje sredstava uključuje, ali nije ograničeno na, nagovaranje na kupnju Amwayevih proizvoda i usluga na temelju prezentacije koja sugerira da će sve, ili nešto od dobiti, prihoda, bonusa ili profita prikupljenih takvom prodajom biti od koristi određenoj skupini, organizaciji ili svrsi.

4.25 Manipulacija Amwayevim Planom prodaje i trgovanja: ANP/SK+ neće manipulirati Amwayevim Planom prodaje i trgovanja niti nagradnim volumenom na bilo koji način koji bi rezultirao isplatom bonusa ili drugih nagrada i priznanja koja nisu zaslužena u skladu s uvjetima Amwayevog Plana prodaje i trgovanja ili druge službene Amwayeve literature.

Ovo pravilo se također odnosi na neprikladnu poslovnu strukturu, kao što je definirano u pravilniku „Amwayevo stajalište glede neprihvatljive gradnje posla („slaganje ili cjevovod“)" (pogledajte www.amway.hr).

4.26 Ažuriranje osobnih/poslovnih informacija: Svi ANP-i/SK+-i su dužni obavijestiti Amway o ažuriranju ili promjenama njihovih osobnih informacija (npr. imena, adrese i brojeva telefona, itd.) ili poslovnih informacija (npr. dodavanje/brisanje partnera, promjena poslovnog statusa itd.).

4.27 Privatnost i povjerljivost: Svi ANP-i/SK+-i se moraju pridržavati Amwayevog Pravilnika o čuvanju osobnih podataka

(pogledajte www.amway.hr) i drugih pravila, propisa i zakona o zaštiti podataka.

Amway je vlasnik povjerljivih i nejavnih podataka te poslovnih tajni koje se odnose na njegove proizvode, poslovanje i LOS (liniju sponzorstva), kao što je određeno u Načelima poslovanja ("povjerljive informacije"). ANP/SK+ priznaje i suglasan je da sve ove povjerljive informacije stalno ostaju u vlasništvu Amwaya i da u mjeri u kojoj je ANP-u/SK+-u odobren pristup korištenju povjerljivih informacija za vrijeme provedbe Ugovora, ANP/SK+ će u toj mjeri koristiti samo te povjerljive informacije i u svrhu koja je odobrena Ugovorom. ANP/SK+ ne smije prenositi ili otkrivati povjerljive podatke bilo kojoj trećoj strani, uključujući i druge ANP-e/SK+-e bez prethodnog pismenog odobrenja Amwaya, osim ako to nije navedeno u uvjetima Ugovora. Nakon raskida ili neobnavljanja Ugovora, ANP/SK+ će vratiti Amwayu sve povjerljive dokumente. ANP/SK+ priznaje i suglasan je da će bilo koje kršenje ove odredbe uzrokovati nepopravljivu štetu Amwayu i dati pravo Amwayu na trenutnu zabranu ili sličnu mjeru kako bi se spriječilo daljnje kršenje ugovora ili otkrivanje povjerljivih informacija. Bilo koja obveza o povjerljivosti informacija koja proizlazi iz ove odredbe primijenjivat će se i nakon raskida Ugovora.

4.28 Rizik ugrožavanja reputacije: ANP/SK+ ne smije sudjelovati niti u jednoj aktivnosti koja bi mogla negativno djelovati na ugled Amwaya, Amwayevog posla i Amwayevih proizvoda i usluga te druge ANP-e/SK+-e..

4.29 Nije primjenjivo.

4.30 Prodaja proizvoda od strane ANP-a: Amwayeve proizvode smiju predstavljati i/ili prodavati samo ANP-i.

4.31 Predstavljanje poslovne mogućnosti od strane ANP-a/SK+-a: Amwayevu poslovnu mogućnost može predstaviti samo ANP/SK+ potencijalnom ANP-u. Samo ANP/SK+ može sponzorirati novog ANP-a/SK+-a.

4.32 Međunarodno sponzoriranje: Kada ANP/SK+ pokrene drugi posao na tržištu koje nije tržište njegovog prvotnog posla (posao broj 1), prvotni posao (posao broj 1) mora međunarodno sponzorirati drugi posao.

Sljedeći poslovi (treći, četvrti itd.) također moraju biti međunarodno povezani ili za prvotni posao ili za drugi posao ANP-a/SK+-a.

POGLAVLJE 5:

Dodatne dužnosti i odgovornosti svih sponzora

5.1 i 5.2: Nije primjenjivo.

5.3. Opće dužnosti i odgovornosti sponzora:

ANP/SK+ koji se bavi sponzorskom aktivnošću mora:

5.3.1 Sponzoriranom ANP-u/SK+-u osigurati kompletnu Amwayevu službenu literaturu, koju će koristiti novo sponzorirani ANP-i/SK+-i.

5.3.2 Nije primjenjivo.

5.3.3 Osigurati obuku i motivaciju sponzoriranih ANP-a/SK+-a u skladu s Amwayevim Načelima poslovanja i pravilnicima ili suradnju s Platinom iz gornje linije, kako bi se osiguralo da će doći do obuke i motivacije.

5.3.4/5.3.5 Nije primjenjivo.

5.3.6 Amway ne zahtijeva skladištenje robe niti stvaranje prevelikih zaliha. Amway plaća bonuse prema Amwayevom planu prodaje i trgovanja na temelju prodaje krajnjim kupcima. Da bi ANP imao pravo na isplatu prema Amwayevom planu prodaje i trgovanja, količina proizvoda koje on prodaje krajnjim kupcima, mora biti proporcionalna njegovim kupljenim proizvodima. Amway zadržava pravo uskratiti sve kvalifikacije, nagrade i priznanja ako prema procjeni Amwaya kupnja proizvoda od Amwaya i prodaja krajnjim kupcima nisu proporcionalne. ANP će na zahtjev Amwaya dostaviti Amwayu dokumentaciju kojom dokazuje provođenje ovog pravila.

5.3.7 Sponzor mora očuvati neovisan odnos s ANP-ima/SK+-ima koje sponzorira.

5.3.8 Sponzor treba uložiti najveće napore kako bi osigurao da se ANP-i/SK+-i koje osobno sponzorira u potpunosti pridržavaju odredbi ANP/SK+ ugovora, uključujući Amwayeva Načela poslovanja i Amwayeve pravilnike i sve primjenjive zakone i odredbe.

5.3.9 Nije primjenjivo.

5.3.10 Sponzor treba uložiti najveće napore kako bi potaknuo ANP-e/SK+-e koje osobno sponzorira da prisustvuju službenim Amwayevim sastancima i zbivanjima.

5.3.11 Nije primjenjivo.

5.3.12 Sponzor treba obrazložiti dužnosti i odgovornosti ANP-a/SK+-a u kao što su navedene u ANP/SK+ ugovoru, uključujući Amwayeva Načela poslovanja i Amwayeve pravilnike, i podučiti sponzorirane ANP-e/SK+-e kako voditi Amwayev posao u skladu sa ANP/SK+ ugovorom, Amwayevim Načelima poslovanja i Amwayevim pravilnicima i drugom službenom Amwayevom literaturom.

5.4 ANP-i na razini Platine i više kvalificirani:

Za postizanje i zadržavanje naziva i privilegija ANP-a na nivou Platine ili više, ANP se na početku mora kvalificirati i zatim rekvalificirati unutar svake poslovne godine. Uvjeti za kvalifikaciju i rekvalifikaciju su navedeni u službenoj Amwayevoj literaturi ili na službenim Amwayevim internet stranicama. Uključene su i sljedeće dužnosti:

5.4.1 Da pruža podršku i pridržava se Amwayevih Načela poslovanja i Amwayevih pravilnika te obučava i potiče druge ANP-e/SK+-e u njegovoj ili njezinoj poslovnoj skupini da čine isto;

5.4.2 Da obučava ANP-e/SK+-e u poslovnoj skupini;

5.4.3 Da potiče ispravno popunjavanje ANP/SK+ prijave;

5.4.4 Da obučava ANP-e/SK+-e iz poslovne skupine o vođenju Amwayevog posla, o Amwayevim proizvodima, uključujući i Amwayevo jamstvo zadovoljstva.

5.4.5 Dodatno uvjetu navedenom u pravilu 4.14, vrijedi za ANP-e, koji jesu ili su bili kvalificirani kao Platine ili više značke, da bez prethodnog Amwayevog pismenog odobrenja ne smiju sudjelovati ili raditi nikakve poslovne ili uslužne djelatnosti, koje se mogu shvatiti kao konkurentne ili slične Amwayeve djelatnosti ili djelatnosti Amwayevih partnerskih trgovina, za sebe ili za neku drugu osobu, koja bi koristila bilo koje povjerljive informacije, koje pripadaju Amwayu, krajnjim kupcima Amwayevih proizvoda ili ANP-ima/SK+-ima i Stalnim kupcima.

POGLAVLJE 6:

Održavanje linije sponzorstva

6.1 Zaštita linije sponzorstva: Promjene u liniji sponzorstva, prodaja vlasničkog udjela u Amwayevom poslu, prijenos Amwayevog posla, udruživanje ili dijeljenje Amwayevih poslova su aktivnosti koje zahtijevaju izmjene ANP/SK+ ugovora, stoga se s time moraju složiti i ANP-i/SK+-i i Amway u pismenoj formi. U skladu s time, ANP/SK+ prihvaća i slaže se da:

6.1.1 Pisana suglasnost Amwaya je potreban za bilo koju prodaju, promjenu u liniji sponzorstva, prijenos, spajanje udjela u Amwayevom poslu, suradnju između ili spajanja dva Amwayeva posla ili odvajanja ili dijeljenja Amwayevog posla.

6.1.2 Linija sponzorstva se neće strateški restrukturirati prodajom, prijenosom ili spajanjem Amwayevog posla.

6.1.3 Amway može uskratiti, prema svojoj procjeni, bilo kakav zahtjev za prodaju, prijenos ili promjenu linije sponzorstva Amwayevog posla, ili spajanje Amwayevog posla, ili odvajanje ili dijeljenje Amwayevog posla bez obzira na Amwayeva Načela poslovanja i Amwayeve pravilnike ili druge uvjete ANP/SK+ugovora u kojima su opisani postupci koje ANP/SK+ mora slijediti u slučaju poduzimanja takvih aktivnosti.

6.2 Pojedinačne promjene sponzorstva: ANP/SK+ može tražiti promjenu ANP-a/SK+-a kojeg je Amway registrirao kao njegovog sponzora, u skladu sa sljedećim postupcima:

6.2.1 ANP/SK+, koji traži promjenu, mora Amwayu podnijeti odgovarajući pisani zahtjev zajedno s:

a) pisanom suglasnošću i razrješnicom, koju su potpisali svi ANP-i/SK+-i u njegovoj liniji sponzorstva sve do i uključujući prvu kvalificiranu Platinu; i

b) pisanu suglasnost novog Sponzora i nove Platine iznad njega.

6.2.2 Amway može uspostaviti kontakte s međunarodnim sponzorom i s primateljima međunarodne nagrade za vodstvo, i dati im rok od 30 dana za primjedbe.

6.2.3 Ako je zahtjev odobren od strane Amwaya, nacionalni ili sponzor skrbnik ANP-a/SK+-a koji traži promjenu, će biti promijenjen i sponzor/gornja linija od koje je ANP/SK+ tražio premještanje više neće biti sponzor ANP-a/SK+-a. Međunarodni sponzor ostaje.

6.3 Promjene sponzorstva sa skupinom: Svaki ANP koji još nije postigao kvalifikaciju Platine ili je od Amwaya priznat kao vođa grupe može u skladu sa sljedećim postupcima tražiti od Amwaya:

- promjenu sponzora, i dalje
- da neki ili svi ANP-i/SK+-i iz donje linije ostanu i dalje donje linije ANP-a/SK+-a koji traži promjenu (to uključuje samo ANP-e/SK+-e koji se nisu kvalificirali kao Platine ili više kvalifikacije) i slijede promjenu sponzorstva.

6.3.1 ANP/SK+, koji traži promjenu, mora Amwayu podnijeti odgovarajući pisani zahtjev zajedno s:

a) pisanom suglasnošću i razrješnicom s potpisima svih ANP-a/SK+-a u njegovoj donjoj liniji koji žele i dalje ostati u njegovoj donjoj liniji nakon promjene sponzora; i

b) pisanu suglasnost svih ANP-a/SK+-a iz njegove gornje linije sponzorstva, sve do i uključujući prvog ANP-a koji se kvalificirao na razini Platine ili više, svih ANP-a kvalificiranih na razini Platine ili više, do i uključujući prvog ANP-a koji se kvalificirao na razini Smaragda ili više; i

c) pisani i potpisani pristanak sponzora i njegove Platine iz gornje linije u novoj liniji sponzorstva.

6.3.2 Ako je prvi ANP iz gornje linije kvalificiran kao Platina ujedno i kvalificirani Smaragd ili viša razina, potreban je pristanak u pisanom obliku i od prvog sljedećeg ANP-a koji je kvalificiran kao Platina ili viša kvalifikacija i koji je gornja linija tom Smaragdu.

6.3.3 Amway može obavijestiti prvog kvalificiranog Dijamanta iz gornje linije ANP-a koji traži promjenu i dati mu rok od 30 dana za primjedbe.

6.3.3.1 Amway može kontaktirati bilo kojeg međunarodnog sponzora i primatelja Međunarodne nagrade za vodstvo i dati mu rok od 30 dana za primjedbe.

6.3.3.2 Ako je zahtjev odobrio Amway, lokalni sponzor ili sponzor skrbnik ANP/SK+ koji traži promjenu sponzora bit će promijenjen i sponzor/ANP iz gornje linije kojeg ANP/SK+ želi zamijeniti gubi registraciju sponzora. Međunarodni sponzor ostaje.

6.3.4 ANP koji je trenutno priznat od strane Amwaya kao Voditelj skupine (npr. Srebrni ANP, Zlatni ANP, Platina ili Rubini itd.) ne može prijeći zajedno sa svojom osobnom skupinom u skladu s ovim pravilom.

6.3.4.1 Bivši ANP Voditelj skupine može prijeći zajedno sa svojom osobnom skupinom ako je proteklo više od dvije (2) pune godine od zadnjeg mjeseca u kojem je ANP priznat kao takav, pod uvjetom poštivanja gore navedenih postupaka.

6.4 Ponovna prijava pod novim sponzorom: Prijavu prijašnjeg ANP-a/SK+-a Amway će prihvatiti prema sljedećim uvjetima:

6.4.1 Nakon prekida ili ne obnavljanja Amwayevog posla pod trenutnim sponzorom ANP/SK+ može,

- Nakon perioda neaktivnosti od najmanje 6 mjeseci biti sponzoriran kao novi ANP/SK+ pod novim sponzorom.

ANP/SK+ ne može biti sponzoriran u drugu Liniju sponzorstva od drugog ANP-a/SK+-a koji je također promijenio Liniju sponzorstva i prije je bio iznad njega/nje u izvornoj Liniji sponzorstva, sve do i uključujući prvog ANP-a kvalificiranog na nivou Platine ili više, ili ispod njega/nje u prethodnoj poslovnoj grupi, ispod i uključujući prvog ANP-a kvalificiranog na nivou Platine ili iznad;

- Nakon perioda neaktivnosti od najmanje 2 godine ANP/SK+ može biti sponzoriran od strane bilo kojeg sponzora, uključujući njegovog nekadašnjeg sponzora koji je mogao u međuvremenu promijeniti sponzora ili biti sponzoriran od strane drugog sponzora.

Razdoblje neaktivnosti započinje od dana na koji Amway zaprimi obavijest o raskidu.

U slučaju ne obnavljanja ANP/SK+ ugovora, period neaktivnosti počinje od datuma isteka Amwayevog posla prema Načelima poslovanja.

Po ovom pravilu, podnositelji prijave ne mogu zatražiti da postanu partneri u već postojećem Amwayevom poslu u drugoj liniji sponzorstva.

6.4.2 Prijašnji ANP/SK+ mora ostati neaktivan i ne smije voditi nikakve ANP/SK+ aktivnosti, osobito sljedeće:

6.4.2.1 Kupovati Amwayeve proizvode i usluge direktno od Amwaya kao ANP/SK+ za poslovne potrebe (iako to može učiniti za osobnu uporabu); ili

6.4.2.2 Prodavati ili sudjelovati u bilo kojoj fazi prodaje bilo kojih Amwayevih proizvoda ili usluga, uključujući npr. preuzimanje narudžbi, isporuka proizvoda, primanje uplata; iznimka je pravilo otkupa, pravilo 3.8.1; ili

6.4.2.3 Predstavljati Amwayev Plan prodaje i trgovanja potencijalnim članovima; ili

6.4.2.4 Obnoviti ili pokušati obnoviti ANP/SK+ ugovor, uključujući i predaju bilo kakvog odgovarajućeg obrasca Amwayu; ili

6.4.2.5 Sudjelovati ni na kakvim susretima/događanjima koji su vođeni, promovirani ili organizirani od bilo kojeg ANP-a/SK+-a, ili se promoviraju drugim ANP-ima/SK+-ima ili potencijalnim ANP-ima/SK+-ima, bez obzira u kojoj državi se takve aktivnosti zbivaju; ili

6.4.2.6 Sudjelovati na Amwayevim sastancima uključujući i one koje su organizirali ANP-i; ili

6.4.2.7 Sudjelovati u bilo kakvim aktivnostima za ili u ime drugog ANP-a/SK+-a, bilo u njegovo ime ili u ime druge osobe, ili

6.4.2.8 Promovirati, prodavati ili profitirati od materijala za treninge i edukaciju (MTE).

6.4.3 U svrhu pravila 6.4 Amwayevih Načela poslovanja sljedeće se neće smatrati ANP/SK+ aktivnostima:

6.4.3.1 Davanje i/ili predaja pisanog zahtjeva za prelazak; ili

6.4.3.2 Ispunjavanje zahtjeva za preispitivanje slučaja pred komisijom; ili

6.4.3.3 Slanje upita Amwayu u vezi statusa njegovog/njezinog nekadašnjeg Amwayevog posla; ili

6.4.3.4 Aktivnosti (kao ANP/SK+) u bilo kojem drugom Amwayevom poslu u drugoj državi u kojoj Amway ima otvorenu podružnicu.

6.4.3.5 Primiti isplate u skladu sa Amwayevim „pravilom otkupa“ (3.8.1).

6.4.4 ANP/SK+ koji prijeđe u drugu liniju sponzorstva, ili onaj koji nakon šestomjesečnog razdoblja neaktivnosti bude sponzoriran pod sponzorom u drugoj liniji sponzorstva, nema pravo sponzorirati u svojoj novoj poslovnoj skupini bilo kojeg ANP-a/SK+-a koji je prije:

- bio iznad njega/nje u prvotnoj liniji sponzorstva sve do i uključujući prvog ANP-a koji se kvalificirao za Platinu ili višu razinu, ili
- koji je bio ispod njega/nje u njegovoj bivšoj poslovnoj skupini sve do i uključujući prvog ANP-a koji se kvalificirao za Platinu ili višu razinu.

6.4.5 Nije primjenjivo.

6.4.6 Ranije skrbnički sponzorirani ANP/SK+ može ponovno biti sponzoriran prema stavcima 6.4 te sljedećim uvjetima:

6.4.6.1 U trenutku prijave, nekadašnji ANP/SK+ mora izričito navesti da li ponovno želi biti međunarodno i skrbnički sponzoriran ili ne, i

6.4.6.2 Nekadašnji ANP/SK+ ne može biti osobno sponzoriran od strane sponzora koji je ranije bio iznad njega ili nje u njegovoj ili njezinoj prvotnoj liniji skrbničkog sponzorstva sve do i uključujući prvog ANP-a koji se kvalificirao za Platinu ili višu razinu, ili ispod njega/nje u njegovoj/njezinoj prvotnoj poslovnoj skupini do i uključujući prvog ANP-a koji se kvalificirao za Platinu ili višu razinu, osim u slučaju da je prošlo dvije ili više godina od prestanka njegovog/njezinog Amwayevog posla.

6.4.7 **Korektivne mjere:** U slučaju da Amway nehotično prihvati ANP/SK+ ugovor od nekadašnjeg ANP-a/SK+-a za kojeg se naknadno ustanovi da je učestvovao u ANP/SK+ aktivnostima opisanim u pravilu 6.4.2, ili od supruge takvog ANP-a/SK+-a, takav ANP/SK+ će biti u kršenju ANP/SK+ ugovora.

Amway može poduzeti korektivne mjere, koje mogu uključiti, ali se ne ograničavaju na, prekidanje Amwayevog posla ANP-a/SK+-a koji je prekršio odredbu, te premještanje njegove ili njezine bivše poslovne skupine i/ili poslovnog volumena ostvarenog tijekom razdoblja u kojem je prekršaj počinjen u odgovarajuću liniju sponzorstva.

6.4.8 Pravo ANP-a/SK+-a da ospori sponzorstvo bivšeg ANP-a/SK+-a, koji je sada sponzoriran pod drugim sponzorom, prestaje istekom 2 godine od datuma kada je Amway prihvatio ANP/SK+ prijavu pod novim sponzorom.

6.5. Nije primjenjivo.

6.6. Prodaja Amwayevog posla: Za prodaju Amwayevog posla potrebna je izričita pisana suglasnost Amwaya. ANP koji prodaje svoj Amwayev posao mora u pisanom obliku navesti minimalne

prihvatljive uvjete prodaje, uključujući i cijenu, i ponudit Amwayev posao ANP-u prema redu prioriteta navedenim u pravilima 6.6.1 – 6.6.5 Načela poslovanja.

Svi ANP-i koji su prikladni za kupnju, prema redu prioriteta imat će mogućnost da ANP-u, koji prodaje svoj Amwayev posao, daju ponudu za kupnju posla po isteku vremenskog perioda ANP-a s višim prioritetom, koji također imaju mogućnost davanja ponude za kupnju, i ukoliko njihova ponuda nije prihvaćena od ANP-a koji prodaje Amwayev posao.

SK+ posao ne može se prodavati ili prepisati niti na jednu drugu fizičku ili pravnu osobu.

6.6.1 Prvi prema redu prioriteta: međunarodni sponzor ANP-a koji prodaje Amwayev posao (ako postoji);

6.6.2 Drugi prema redu prioriteta: sponzor skrbnik (ako postoji) ili osobni sponzor ANP-a koji prodaje Amwayev posao;

6.6.3 Treći prema redu prioriteta: osobno sponzorirani ANP (ako postoji) ANP-a koji prodaje Amwayev posao;

6.6.4 Četvrti prema redu prioriteta: ANP-i Platine iz gornjih linija i više kvalifikacije sve do sljedećeg kvalificiranog Dijamanta i ANP-i Platine iz donjih linija sve do sljedećeg kvalificiranog Dijamanta (ako postoji).

6.6.5 Peti prema redu prioriteta: Svaki ANP koji ima dobru reputaciju.

6.6.6 – 6.6.7 Nije primjenjivo.

6.6.8 ANP je pogodan za kupnju Amwayevog posla samo ako ima dobru reputaciju i ne krši ANP ugovor u kojem je on ugovorna stranka te ima financijska sredstva da kupi Amwayev posao i zadovoljava Amwayeve odredbe:

- a) Mora imati dovoljno poslovnog znanja te biti u mogućnosti pokazati potpuno i točno razumijevanje Amwayevog posla i Amwayevog plana prodaje i trgovanja; i
- b) U potpunosti i točno razumije Amwayeva Načela poslovanja i Amwayeve pravilnike i pokazuje volju za pridržavanjem svih uvjeta i pravila iz ANP ugovora; i
- c) Posjeduje odgovarajuće sposobnosti za vođenje prodavačevog Amwayevog posla i pružanje odgovarajuće obuke i potpore; i
- d) Razumije relevantne tržišne čimbenike koji mogu utjecati na rad prodavačevog Amwayevog posla; i
- e) Trenutno nije uključen u spor niti je u sukobu koji bi mogao utjecati na njegovu/njezinu sposobnost vođenja Amwayevog posla prodavača; i
- f) Kvalificiran je da sklopi ANP ugovor s Amwayem u skladu s pravilom 3.3 Načela poslovanja.

6.6.9 Ponuda za kupnju: ANP koji ima mogućnost kupnje Amwayevog posla mora ANP-u koji prodaje Amwayev posao na temelju prodajne ponude podnijeti pisanu ponudu o kupnji.

6.6.10 Prodavačevo prihvaćanje ponude: ANP koji prodaje Amwayev posao će ili prihvatiti ili odbiti ponudu pismenim putem, prema vlastitom nahođenju, unutar odgovarajućeg vremenskog perioda nakon primitka ponude.

6.6.10.1 Ako prihvati ponudu, ANP koji prodaje Amwayev posao će ponudu i svoj pisani pristanak dostaviti Amwayu na pregled i odobrenje.

6.6.10.2 Ako ANP koji prodaje Amwayev posao odbije ponudu, ili ako prodaja nije zaključena i prodavač želi nastaviti prodavati Amwayev posao, isti će biti i dalje u ponudi ANP-ima prema redu prioriteta, a u skladu s pravilima 6.6.1 - 6.6.5, počevši iznova na istom nivou prioriteta na kojem je ANP čija je ponuda bila odbijena sa strane ANP-a prodavatelja ili od Amwaya.

Ako ANP prodavatelj želi ponuditi svoj Amwayev posao na prodaju po uvjetima i pravilima drugačijim od onih iz originalne ponude, promijenjena ponuda o prodaji mora se ponovno dostaviti ANP-ima prema originalnom poretku prioriteta kako je navedeno u pravilima 6.6.1 - 6.6.5.

6.6.10.3 U slučaju da više od jedan podesan ANP na određenom redu prioriteta dostavi ponudu za kupnju Amwayevog posla, pravo ANP-a prodavača je da prihvati ili odbije bilo koju ponudu.

6.6.11 Amwayev pristanak: Amway će dati pristanak ili odbijenicu za predloženu prodaju u pisanom obliku.

6.6.12 Pripadajući bonus: Bilo koji bonus koji se ostvari pod Amwayevim poslom, koji je predmet prijenosa, bit će isplaćen kako je specificirano u ugovoru o prodaji koji je sklopljen između ANP prodavača i ANP kupca uz pismeno odobrenje Amwaya. Nagrade ranije dodijeljene ANP prodavaču neće se automatski prenijeti na ANP kupca.

6.7 Udruživanja i povezivanja Amwayevih poslova: Udruživanje ili povezivanje dva ili više postojeća Amwayeva posla namjernim utjecanjem na vlasnika (nagovaranjem vlasnika), koje rezultira time da Amwayevi poslovi koji se udružuju dobiju bilo koju razinu postignuća, neće biti dozvoljeno.

6.7.1 ANP/SK+ neće kombinirati svoje Amwayeve poslove niti se udruživati u partnerstvo ili druge poslovne poduhvate koji mogu imati stvarne učinke na spajanje njihovih Amwayevih poslova prije prethodnog pristanka Amwaya.

6.7.2 Bit će dopuštena samo ona udruživanja ili povezivanja koja su rezultat neuspješne obnove članarine, raskida, odustajanja, smrti (bez naznake o nasljedniku), ili nekog nenamjernog događaja ili uzroka koji nije pod kontrolom nijednog vlasnika. Međutim, uvjet je da posao koji se udružuje ima manje od dvije (2) kvalificirane grupe.

Dopustivo udruživanje i povezivanje ne smije se provesti sve dok Amway iste nije preispitao i odobrio.

6.8 Pravilo jednog Amwayevog posla: ANP/SK+ može posjedovati, imati udjela u, biti potpisnik ili biti naveden kao ovlaštena osoba na samo jednom ugovoru u samo jednom Amwayevom poslu, osim kako je navedeno u pravilima 6.8.1 – 6.8.4 Načela poslovanja.

ANP može imati udio u više od jednog Amwayevog posla samo u sljedećim okolnostima:

6.8.1 Kada dva ANP-a stupe u brak, a jedan ili oba su postigli status Platine ili višu razinu prije stupanja u brak, u skladu s pravilom 3.2;

6.8.2 Kada postojeći Amwayev posao kupi drugi Amwayev posao u skladu s pravilom 6.6;

6.8.3 Kada ANP (prenositelj), kako bi pojednostavio prijenos njegovog/njezinog Amwayevog posla u slučaju njegove/njezine smrti, zatraži da ime drugog postojećeg ANP-a bude dodano njegovom ili njezinom Amwayevom poslu kao «tihi partner».

Ime prenositelja mora se i dalje nalaziti u Amwayevom poslu sve do njegove ili njezine smrti, a Amwayu se mora dostaviti popratna dokumentacija vezana uz planiranje ostavine;

6.8.4 Kada postojeći ANP naslijedi cijeli ili dio Amwayevog posla.

6.8.5 U slučaju da ANP posjeduje ili ima udio u dva ili više Amwayeva posla u skladu s ovim pravilom, on/ona mogu voditi te poslove zajedno pod jednim pravnim okriljem, ali Amway će nastaviti poslovati s tim Amwayevim poslovima kao s odvojenim djelatnostima te će ih priznati samo kao odvojene i pojedinačne kada su u pitanju nagrade i bonusi.

6.9 Udruživanje: ANP može udružiti svoj Amwayev posao s poslom svog djeteta ili djece pod sljedećim uvjetima.

Na status SK+-a se ne može primjeniti ovo pravilo.

6.9.1 Dijete (djeca) mora/moraju biti osobno sponzoriran/ni od strane roditelja, ili roditelji moraju biti osobno sponzorirani od strane djeteta (djece).

6.9.2 Amwayev posao djeteta (djece) mora biti vođen kao poseban posao ne manje od dvije godine od datuma udruživanja;

6.9.3 Dijete (djeca) mora/moraju postići barem nivo Platine do datuma udruživanja;

6.9.4 Nije primjenjivo.

6.9.5 Nije primjenjivo.

6.9.6 U slučaju da roditelj(i) premine(u) ili nisu mentalno ili tjelesno sposobni za vođenje Amwayevog posla prije nego su ostvareni uvjeti pod točama 6.9.2. i 6.9.3., djeca koja nasljeđuju Amwayev posao svojih roditelja imaju pravo udružiti zasebna Amwayeva poslovanja u skladu s ovim propisima;

6.9.7 Amway će procijeniti zahtjev za takvu preporuku te ciljeve i prednosti Amwayevog plana prodaje i trgovanja, i

6.9.8 Nakon odobrenja zahtjeva, udruživanje će se provesti kako slijedi:

6.9.8.1 Datum početka provedbe je idući 1. rujan.

6.9.8.2 Na dan početka provedbe, dijete (djeca) i roditelj(i) imaju pravo na sve nagrade i priznanja za zasebne Amwayeve poslove koje su ostvarili tijekom protekle kvalifikacijske godine, i

6.9.8.3 Sve nagrade i priznanja na temelju združenih Amwayevih poslova početi će se obračunavati od dana početka provedbe. Dakle, bilo koje veće nagrade koje se temelje na združenim Amwayevim poslovima bit će dodijeljene nakon završetka kvalifikacija, nakon dana početka provedbe.

6.10 Razvod, rastava ili druga vrsta raskida: Kada je naloženo da se Amwayev posao razdvoji ili podijeli kao rezultat zakonskog

razvoda braka, rastave, likvidacije korporacije ili partnerstva (gdje je primjenjivo), razdvajanje ili podjela moraju se izvršiti na takav način da to ne utječe na negativan način na udjele i/ili prihod od Amwayevog posla u liniji sponzorstva.

6.10.1 Razvod i rastava: U slučaju razvoda bračnog para, od kojih je jedan supružnik potpisnik ANP ugovora, Amway će i dalje priznavati potpisnika ANP ugovora kao ANP-a te će isplaćivati bonuse i nagrade samo tom ANP-u.

6.10.1.1 Ako su oba bračna partnera potpisnici ugovora, zakonski razdvojen par može zajedno nastaviti voditi Amwayev posao.

6.10.1.2 U slučaju zakonskog razdvajanja, jedan supružnik može napustiti originalni posao i može se prijaviti za svoj vlastiti Amwayev posao prije konačne odluke o razvodu. Takav će posao sponzorirati originalan posao. Kopije zakonskih dokumenata koji potvrđuju razvod bivšeg bračnog para moraju se dostaviti Amwayu s novom prijavom. Oni, koji nisu vođe grupa, moraju se prebaciti iz originalnog posla u novi posao u skladu s pravilima 6.2 i 6.3 Načela poslovanja.

Koliko god je moguće, ovo pravilo se odnosi i na SK+-e.

6.10.2 Prestanak vođenja Amwayevog posla kao pravne osobe: Bez Amwayevog izričitog pismenog pristanka za suprotno, prije raskida pravne osobe koja vodi Amwayev posao, Amwayev posao može se prenijeti ovlaštenom predstavniku pravne osobe koji je potpisao ANP ugovor u ime kompanije, ili se Amwayev posao može prodati u skladu s pravilom 6.6 Amwayevih Načela poslovanja. Inače će se o Amwayevom poslu odlučivati u skladu s poglavljem 15 Amwayevih Načela poslovanja.

POGLAVLJE 7:

Dodatni poslovni materijali (DPM)

Iako Amway ne zahtijeva od nikoga da kupi MTE, ANP-i mogu sami donijeti odluku da ti materijali mogu biti vrlo korisni u izgradnji profitabilnog posla i u ostvarivanju zadanih ciljeva. MTE su u potpunosti neobavezni i ANP-i koji odluče da će promovirati, koristiti, prodavati ili distribuirati takve materijale, moraju naglasiti da je kupnja tih materijala potpuno dobrovoljna. Kupnja MTE-a se ne smije postaviti kao uvjet za imenovanje ANP-om/SK+-om ili kao uvjet za primanje podrške kao ANP/SK+.

U skladu s Pravilima o dodatnim poslovnim materijalima (dostupnim na internetskoj stranici www.amway.hr), sve dodatne poslovne materijale mora odobriti Amway prije promocije, uporabe, prodaje ili distribucije ANP-a. Sastanci i događanja također se provode u okviru Pravila o dodatnim poslovnim materijalima.

Predstavljanje Amwayeve poslovne mogućnosti i Amwayevog Plana prodaje i trgovanja

8.1 Pozivnice i predstavljanje: Kad pozove potencijalnog člana na predstavljanje Amwayevog Plana prodaje i trgovanja, ANP/SK+ ne smije ostaviti pogrešan utisak ili na neki drugi način pogrešno predstaviti Amwayevu poslovnu mogućnost ili prirodu samog poziva i predstavljanja i, zbog toga, ANP-i/SK+-i ne smiju:

- 8.1.1** Ostaviti utisak da Amwayev Plan prodaje i trgovanja ima veze s prilikom za zaposlenje;
- 8.1.2** Dati utisak da je to poziv na društveno događanje;
- 8.1.3** Lažno prikazati poziv kao "istraživanje tržišta";
- 8.1.4** Predstavljati događaj kao "seminar o porezima";
- 8.1.5** Predstavljati Amwayevu poslovnu mogućnost kao poslovni odnos s osobom, poduzećem ili organizacijom koja nije sam Amway;
- 8.1.6** Nagovjestiti da su Amwayevi proizvodi samo jedna linija proizvoda koja se distribuira preko ili kao dio mešetarenja, konsignacije ili posredničkog posla kojeg vodi osoba, poduzeće ili organizacija koja nije Amway;
- 8.1.7** Nagovjestiti da su Amwayeva poslovna mogućnost, ANP-i/SK+-i ili proizvodi i usluge dio neke druge poslovne prilike;
- 8.1.8** U pozivu propustiti navođenje činjenice da se prezentacija odnosi na Amwayev Plan prodaje i trgovanja i Amwayevu poslovnu mogućnost;
- 8.1.9** Krivo prezentirati Amwayevu poslovnu mogućnost i odnos ANP-a/SK+-a prema Amwayu, kao i prirodu Amwayevog posla, ili izostaviti informacije koje su potrebne za ispravnu procjenu Amwayeve poslovne mogućnosti, Amwayevih proizvoda i usluga.
- 8.1.10** Predstavljati Amwayevu poslovnu mogućnost kao mogućnost pasivnog ulaganja, franšize, davanje rente, mogućnosti fiksnog prihoda ili bilo koje druge vrste ulagačkog kapitala;
- 8.1.11** Davati informacije da se korist iz Amwayevog plana prodaje i trgovanja može ostvariti na neki drugi način nego što je kupovina i prodaja Amwayevih proizvoda i usluga i/ili sponzoriranja drugih da čine isto.

8.2 Prvi kontakt s potencijalnim ANP-om/SK+-om i potencijalnim kupcem: U prvom kontaktu s potencijalnim ANP-ima/SK+-ima ili kupcem Amwayevih proizvoda i usluga, ANP/SK+ mora:

- 8.2.1** Predstaviti se imenom; i
- 8.2.2** Izjasniti se kao ANP/SK+; i

8.2.3 Odgovarajuće definirati Amway i odnos ANP-a/SK+-a s Amwayem; i

8.2.4 Navesti svrhu kontaktiranja, tj. prodaju Amwayevih proizvoda i usluga i/ili upoznavanje potencijalnog ANP-a/SK+-a s Amwayevom poslovnom mogućnošću; i

8.2.5 Istinito i iskreno odgovoriti uz najveću transparentnost i otvorenost na sva pitanja koja potencijalni ANP/SK+ postavi vezano uz Amwayevu poslovnu mogućnost, Amwayeve proizvode i usluge, ANP-e/SK+-e ili Amway.

8.3 Smjernice o sponzoriranju: Niti jedan ANP/SK+ neće poduzeti nikakve aktivnosti, dati bilo kakve izjave ili propustiti dati bilo kakve izjave vezane uz promicanje Amwayevog posla ili Amwayeve poslovne mogućnosti, koje, prema svom kontekstu i situaciji, nisu istinite i točne. ANP-i/SK+-i (prema sljedećim primjerima i bez ograničenja) moraju:

8.3.1 Otkriti samo trenutnu prosječnu dobit, zaradu i podatke o prodaji i postotke koje Amway objavljuje.

8.3.2 Koristiti samo službenu Amwayevu literaturu ili MTE koji je odobrio Amway.

8.3.3/8.3.4 Nije primjenjivo.

8.3.5 Može koristiti samo prikaze prihoda i/ili nagrada koji se temelje na vlastitim osobnim iskustvima, uz uvjet da istovremeno otkriju i trenutne prosječne brojčane podatke o dobiti, zaradi i prodaji koje Amway objavljuje.

8.3.6 Može navesti slučajeve osobnog životnog stila i donacije u dobrotvorne svrhe, uz uvjet da su takve prednosti u stvarnosti stečene izgradnjom uspješnog Amwayevog posla i dobiti od njega.

8.3.7 Ne smije reći da se uspješan Amwayev posao može izgraditi u obliku "veleprodajnog kluba" u kojem se proizvodi samo kupuju za osobnu uporabu.

8.3.8 Mora se naglasiti da Amway isplaćuje nagrade na temelju prodaje Amwayevih proizvoda i usluga.

8.3.9 Ne smije promicati uživanje poreznih povlastica kao najbolji ili glavni razlog za postajanje ANP-om/SK+-om.

8.3.10 Ne smije reći da je ovaj posao prilika za brzo bogaćenje gdje je lako postići uspjeh uz mali ili nikakav utrošak truda ili vremena.

8.3.11 Nije primjenjivo.

8.3.12 Nije primjenjivo.

8.3.13 Ne smije pogrešno prikazati odnos između Amwaya i ostalih poduzeća povezanih s Amwayem.

8.4 Nema ekskluzivnih područja: ANP/SK+ ne smije prikazivati postojanje ekskluzivnih područja.

8.5 Kupnja nije obvezna: ANP/SK+ ne smije zahtijevati od potencijalnog ANP-a/SK+-a da kupi proizvode i/ili usluge osim Amwayeve službene literature koja je namijenjena za uporabu novo sponzoriranim ANP-ima/SK+-ima.

Uporaba Amwayevog intelektualnog vlasništva

9.1 Zloporaba i nezakonito prisvajanje: ANP-i/SK+-i smiju koristiti samo Amwayeve zaštitne znakove ili drugo intelektualno vlasništvo ili zaštićene podatke, koji su vlasništvo Amwaya ili za koje Amway ima licencu, u skladu s primjenjivim uvjetima, pravilima i procedurama određenim u ANP/SK+ ugovoru, uključujući Amwayeva Načela poslovanja i Amwayeve pravilnike.

9.1.1 Amway je nositelj licence za određene žigove, uključujući logotipove, uslužne žigove i drugo intelektualno vlasništvo i industrijsko vlasništvo, uključujući ime AMWAY i razne zaštitne znakove, zaštitne nazive i uslužne žigove upotrebljavane u vezi s Amwayevim proizvodima i uslugama te na različitim dizajnu etiketa.

9.1.2 ANP-i/SK+-i smiju upotrebljavati samo intelektualno vlasništvo koje pripada Amwayu ili za koje Amway ima licencu, uz prethodno pismeno dopuštenje Amwaya koje je podložno svim uvjetima koji se odnose na takvu uporabu osim ako nije drugačije određeno.

9.2 - 9.4 Nije primjenjivo.

9.5 Poslovne posjetnice: Ako ANP u potpunosti poštuje Načela poslovanja i sve ostale odredbe ANP ugovora te ako Amway nije odredio drugačije, smije koristiti ime AMWAY (ali ne i AMWAY™ logo ili bilo koji drugi žig, zaštitni naziv ili uslužni žig koji pripadaju Amwayu ili za koje je on nositelj licence) na svojim poslovnim posjetnicama uz uvjet da se ime upotrebljava na jedan od sljedećih načina bez ikakvih odstupanja:

(osobno ime)

Amwayev nositelj posla

ili

(osobno ime)

Amwayev nositelj posla za prodaju Amwayevih proizvoda i usluga

9.6 Promotivna literatura, pisaci pribor, premije, itd.: ANP-i/SK+-i ne smiju proizvoditi ili nabavljati iz drugog izvora osim Amwaya predmete koji nose Amwayevo ime ili logo ili bilo koji zaštitni znak, zaštitni naziv ili uslužni žig koji pripadaju Amwayu ili za koje on ima licencu.

9.7 Oglašavanje ANP-a/SK+-a: ANP-i/SK+-i mogu upotrebljavati medije za predstavljanje Amwaya, Amwayevih proizvoda i Amwayeve poslovne mogućnosti uz prethodno odobrenje Amwaya. Oni moraju predati pisani prijedlog, zajedno s preslikom predloženog oglasa te dodatnim informacijama o mediju oglašavanja najmanje 30 dana početka prijedloga. Amway, prema svojoj procjeni, ima pravo povući svoje odobrenje.

Nasljeđivanje

Amwayev posao može biti prenesen oporukom ili oporučnim ugovorom i naslijeđen. Amway preporuča da se ANP/SK+ savjetuje s pravnim stručnjacima i osigura da se njegov Amwayev posao prenese na njegove nasljednike ili na imenovanu treću stranu po njegovoj želji. Taj nasljednik ili imenovana osoba će preuzeti svu odgovornost od oporučitelja, uključujući sve provizije i/ili druge isplate plaćene u skladu s provizijama iz Amwayevog plana prodaje i trgovanja, odnosno na koje je oporučitelj imao pravo. Ako ANP/SK+ umre bez ostavljene oporuke, u prijenosu Amwayevog posla primjenjivat će se zakoni iz nasljednog prava.

Postupci kod kršenja ugovora

11.1 Postupci:

11.1.1 Istraga: U slučaju da Amway pretpostavlja/smatra da je došlo do kršenja ANP/SK+ ugovora, da će do njega doći ili da postoji prijetnja od istoga, Amway može istražiti aktivnosti ANP-a/SK+-a na koje se to odnosi. Amway može poduzeti takvu istragu na vlastitu inicijativu ili ako to zatraži neki drugi ANP/SK+ koji je podnio pismenu pritužbu Amwayu kao što je predviđeno u pravilu 11.1.2 Načela poslovanja.

11.1.2 Pritužbe ANP-a/SK+-a: ANP/SK+ koji pretpostavlja/smatra da je neki drugi ANP/SK+ prekršio svoj ANP/SK+ ugovor kršenjem Amwayevih Načela poslovanja i Amwayevih pravilnika ili koji ima osobna saznanja o aktivnostima koje vode takvom navodnom kršenju, treba obavijestiti Amway pisanim putem o navodnom kršenju i o svim činjenicama koje su uz to vezane.

11.1.2.1 Po primitku takve obavijesti Amway mora o pritužbi izvijestiti odgovarajuće ANP-e/SK+-e i zahtijevati hitan odgovor. Obavijest o pritužbi i/ili kopija pisma o istrazi bit će poslana Platini iz gornje linije i/ili Dijamantu iz gornje linije tog ANP-a/SK+-a.

11.1.2.2 Ako pritužba i odgovor ne sadržavaju dovoljno činjenica na temelju kojih se može donijeti odluka, Amway može zatražiti dodatne informacije od bilo koje strane.

11.1.2.3 Amway će odlučiti je li došlo do kršenja Amwayevih Načela poslovanja i Amwayevih pravilnika ili drugog kršenja ANP/SK+ ugovora na temelju dostupnih činjenica te će poduzeti odgovarajuće mjere u skladu s poglavljem 12 Načela poslovanja.

11.1.3 Obavijest o poduzimanju mjera.

11.1.3.1 Amway će ANP-u/SK+-u koji je prekršio pravila prosljediti pismo s odlukom, kao i ANP-u Platini iz gornje

linije i/ili Dijamantu iz gornje linije. Ako je moguće, Amway će savjetovati ANP-a/SK+-a o mogućnosti traženja preispitivanja Amwayeve odluke od Međunarodne komisije za provjeru.

11.1.3.2 Sadržaj obavijesti

11.1.3.2.1 ANP/SK+ će biti obaviješten bilo kojim načinom koji je u skladu sa zakonom na svoju adresu, faks ili e-mail koji Amway ima u bazi podataka.

11.1.3.2.2 Također će u obavijesti biti naveden odlomak(ci) Načela poslovanja ili druge odredbe ANP/SK+ ugovora koje je ANP/SK+ povrijedio ili prekršio i datum kada će te mjere stupiti na snagu.

11.1.4 Međunarodna komisija za provjeru: Ako se ANP/SK+ još uvijek ne slaže s mjerama koje je Amway poduzeo, tada može zahtijevati preispitivanje odluke od strane Međunarodne komisije za provjeru kao što je navedeno u poglavlju 16 Načela poslovanja.

11.1.5 Odricanje prava na tužbu: ANP/SK+ se odriče prava na tužbu protiv Amwaya koja proizlaze iz ili se odnose na mjere koje Amway poduzme u skladu s ANP/SK+ ugovorom. ANP/SK+ protiv kojeg se poduzmu mjere kao rezultat kršenja Načela poslovanja i Amwayevih pravilnika ili nekog drugog kršenja ANP/SK+ ugovora neće imati nikakve pritužbe protiv Amwaya koje proizlaze iz ili se odnose na te mjere.

POGLAVLJE 12:

Poštivanje odredbi

U slučaju da dođe do kršenja ANP/SK+ ugovora od strane ANP-a/SK+-a, Amway može poduzeti jednu od ili više sljedećih mjera kako bi se osiguralo da će kršenje ugovora prestati, da će sva šteta nastala kršenjem ugovora biti nadoknađena i da će se smanjiti vjerojatnost kršenja ili ponovnog kršenja ugovora:

12.1 Ne poštivanje odredbi

12.1.1 Raskid ugovora: Amway može prekinuti ANP/SK+ ugovor u slučaju namjernih, teških kršenja Amwayevih pravila i načela poslovanja samo prema proceduri navedenoj u poglavlju 11 Amwayevih načela poslovanja i ako su svi razumni naponi da se postigne zajednički dogovor, propali.

Nakon prekida ugovora, iz bilo kojeg razloga, ANP/SK+ mora:

- Na zahtjev Amwaya i prema slobodnoj procjeni Amwaya, vratiti sve Amwayeve proizvode i usluge u njegovom vlasništvu u skladu s pravilom otkupa Načela poslovanja;
- Prekinuti uporabu svih logotipova, imena marki, znakova ili bilo kojeg drugog intelektualnog vlasništva koje pripada Amwayu ili Amway ima licencu;
- Prestati sebe predstavljati kao ANP/SK+;
- Prestati sudjelovati u svim aktivnostima ANP-a/SK+-a, kao što je navedeno, ali ne i ograničeno na, aktivnosti navedenim u pravilu 6.4.2. Načela poslovanja.

Nakon prekida ugovora od strane Amwaya, ANP ne samo da može podnijeti tužbu već ima pravo na objašnjenje pred Međunarodnom komisijom za provjeru (poglavlje 16 ovih Načela poslovanja).

Tijekom uzastopnih šest mjeseci nakon raskida, neproduživanja ili prestanka važenja ugovora ANP-a/SK+-a, ANP/SK+ ne smije poticati, nagovarati ili na drugi način pokušati privući ili uvjeriti druge ANP-e/SK+-e da konkuriraju Amwayu, posebice da prodaju, nude na prodaju ili promiču druge proizvode, usluge ili poslovne prilike, ulaganja, vrijednosne papire ili kredite koje Amway ne nudi ili oglašava na tržištu. Ovaj sporazum vrijedi nakon isteka ili prestanka Ugovora.

12.1.2 Pismo upozorenja koje može uključivati zahtjev za slanjem relevantnih Načela poslovanja, Amwayevih pravilnika ili „Etičkog kodeksa“ liniji sponzorstva pod Platinom i svim Platinama u organizaciji Smaragda ili Dijamanta.

12.1.3 Ponovna obuka: ANP/SK+ mora prisustvovati (s ili bez donje linije) treninzima koje je organizirao Amway u svrhu ispravljanja kršenja ugovora.

12.1.4 Suspenzija: Amway može poduzeti mjere suspenzije nekih ili svih privilegija ANP-a/SK+-a u skladu s ANP/SK+ ugovorom, uključujući, ali ne ograničavajući se na:

- Zadržavanje isplata viših bonusa/nagrada do konačnog rješenja predmeta;
- Oduzimanje dozvole za obavljanje sponzorske aktivnosti (sponzoriranje, sastanci za pridobivanje potencijalnih članova, obuka, kućne prezentacije, itd.);
- Zaustaviti svu komunikaciju iz Amwaya;
- Zaustaviti pozive na obrazovne seminare, putovanja i događanja koje organizira Amway;
- Provođenje sastanaka za preusmjeravanje i preobuku i naplatu troškova na račun ANP-a/SK+-a koji je napravio prekršaj;
- Zahtjev da ANP-i/SK+-i Amwayu dostave podatke o svojim prezentacijama Amwayevog Plana prodaje i trgovanja;
- Ne mogućost naručivanja proizvoda na neodređeno vrijeme, ANP/SK+ neće moći naručivati proizvode.

ANP/SK+ će u pismu odluke biti obaviješten o trajanju suspenzije. Suspenzija će biti na snazi sve dok Amway nije siguran da je dotično ponašanje ispravljeno.

12.1.5 Ukidanje sponzorstva: Ukloniti ANP-a/SK+-a s dužnosti sponzora svih ANP-a/SK+-a donje linije, i/ili ukinuti mogućnost ANP-a/SK+-a da sponzorira druge.

12.1.6 Povrat bonusa/zadržavanje bonusa: ANP mora vratiti Amwayu već isplaćene bonuse, ili Amway može zadržati, ako nisu plaćeni, bonuse, nagrade i provizije u svrhu ispravljanja kršenja propisa. Amway zadržava pravo da, prema svojoj slobodnoj procjeni, zadrži nagrade i priznanja koja isplaćuje.

12.1.7 Oduzimanje/zadržavanje kvalifikacije: Amway može zadržati ili oduzeti bilo koju kvalifikaciju i zatražiti povrat svih predmeta koji svjedoče o takvoj kvalifikaciji (na primjer i ne isključivo, značke, potvrde, itd.).

12.1.8 Priznanje i obaveza/izjava o prekidu i neponavljanju kršenja: ANP/SK+ mora priznati kršenje propisa i obvezati se da će poštovati njegove ugovorne obveze. Amway može ponuditi mogućnost da se isprave elementi kršenja u određenom vremenskom periodu, određenom od strane Amwaya. Amway može zatražiti da ANP/SK+ potpiše i dostavi Izjavu o prestanku i neponavljanju kršenja.

12.1.9 Odbijanje ANP/SK+ prijave: Amway zadržava pravo da prihvati ili odbije ANP/SK+ prijavu.

12.1.10 Pravne mjere: Amway može poduzeti pravne mjere protiv ANP-a/SK+-a, podnijeti građansku tužbu ili kaznenu prijavu, obavijestiti ili podnijeti tužbe ili izvješća nadležnim vlastima ili poduzeti slične mjere ili primijeniti neke druge pravne lijekove koji stoje na raspolaganju ili su dozvoljeni prema primjenjivom zakonu.

12.1.11 Dodatne aktivnosti: Amway zadržava pravo da primijeni gore navedene sankcije i bilo koje druge adekvatne aktivnosti, ako je to potrebno u određenom slučaju kršenja ugovora i također da poduzme bilo koju aktivnost, osim raskida ANP/SK+ ugovora, kako je dozvoljeno po primjenjivom zakonu i prema slobodnoj procjeni Amwaya za postupanje kod određenog/ih kršenja ugovora.

12.2 Višestruka kršenja pravila: Slijedeći obavijest od Amwaya, ANP/SK+ neće dozvoliti da nikakvo kršenje ostane neispravljeno.

12.3 Slučaj neodricanja prava: Amwayevo nepoduzimanje mjera po saznanju o kršenju ili mogućem kršenju pravila neće predstavljati Amwayevo odricanje od prava na temelju takvog kršenja u budućnosti. ANP-ovo/SK+-ovo nepoduzimanje nikakvih mjera nakon saznanja o kršenju ANP/SK+ ugovora neće predstavljati odricanje od bilo kojih drugih prava ili pravnih lijekova koji se mogu primijeniti u skladu s odgovarajućim zakonom.

POGLAVLJE 13: NIJE PRIMJENJIVO.

POGLAVLJE 14: NIJE PRIMJENJIVO.

POGLAVLJE 15:

Raspolaganje raskinutim ili neobnovljenim ANP/SK+ ugovorom

15.1 Napuštanje: Kada se ANP/SK+ ugovor raskine ili ne obnovi, on se smatra napuštenim, potpisnik ANP/SK+ ugovora neće više imati prava iz ANP/SK+ ugovora.

Amway može dodijeliti ili raspustiti Amwayev posao, u skladu s pravilom 15.1.1 i pravilom 15.1.2, pravo vođenja Amwayeva posla na mjestu bivšeg ANP-a/SK+-a u liniji sponzorstva za drugog ANP-a/SK+-a ili može ukinuti to mjesto u liniji sponzorstva, po svom nahođenju.

U provođenju svog prava u skladu s ovim pravilnikom, Amway može odlučiti primijeniti jednu od sljedećih metoda ili neku drugu zakonitu metodu:

15.1.1 Prodaja/dodjela Amwayevog posla. Ako Amway odluči prodati/dodijeliti prava na vođenje Amwayevog posla na mjestu bivšeg ANP-a/SK+-a u liniji sponzorstva primjenjivat će se sljedeća pravila:

15.1.1.1 Kupnja ili dodjela će biti ponuđena redom prvenstva koje je određeno pravilom 6.6 Načela poslovanja.

15.1.1.2 Uvjeti prodaje ili dodjele bit će zadani pisanim ugovorom koji će se zaključiti između Amwaya i kupca.

15.1.1.3 Kupac ili osoba kojoj će posao biti dodijeljen će voditi Amwayev posao na mjestu u liniji sponzorstva koje je zauzimao prethodni ANP/SK+.

15.1.1.4 Ako Amway ne odredi drugačije prema svom nahođenju, sva sredstva nastala prodajom bit će dodana fondu za poticaje koji će Amway podijeliti među zaslužnim ANP-ima.

15.1.2 Raspuštanje Amwayevog posla: Ako Amway donese takvu odluku, sponzor prethodnog ANP-a/SK+-a u liniji sponzorstva može preuzeti obveze prethodnih ANP-a/SK+-a i zauzeti mjesto sponzora za sve ANP-e/SK+-e koji su bili osobno, skrbnički ili međunarodno sponzorirani od strane bivšeg ANP-a/SK+-a.

15.2 Ne postoji ograničenje za Amway: Amway, međutim, nije ni na koji način ograničen na bilo koju od gore navedenih metoda raspolaganja Amwayevim poslom i ima pravo na koristi iz linije sponzorstva vezano uz metode i/ili vrijeme raspolaganja poslom.

POGLAVLJE 16:

Međunarodna komisija za provjeru

Međunarodna komisija za provjeru osigurava unutarnju proceduru provjere odluka kao npr. prekida ugovora, ne obnavljanja, ukidanja sponzoriranja ili suspenzije ANP-a/SK+-a.

16.1 Suspenzija autorizacije do donošenja odluke: U slučaju podnošenja žalbe Međunarodnoj komisiji za provjeru, odluka koju je donio Amway neće biti suspendirana sve dok komisija ne izvrši provjeru i donese konačnu odluku.

Za vrijeme tog perioda:

16.1.1 ANP/SK+ ne smije obavljati niti jednu aktivnost vezanu uz Amway kao što je navedeno u pravilu 6.4.2 Načela poslovanja.

16.1.2 ANP/SK+ se ne smije predstavljati kao ANP/SK+.

16.1.3 Bilo kakve isplate bonusa, nagrada, provizija ili drugih novčanih isplata bit će zadržane u Amwayu do daljnjega.

16.1.4 Bilo da se mjesečni poslovni volumen poslova računa za ostvarivanje kvalifikacije za Smaragda ili Dijamanta, jednokratne novčane nagrade, Nagradu za Izvršnog Dijamanta ili nagradu osnivača, diskrecione nagrade ili za bilo koje nagrade za Stručni seminar, o tome će odlučivati Amway nakon donošenja odluke Međunarodne komisije za provjeru. Priznanja ispod nivoa Smaragda bit će zadržana prema Amwayevom nahođenju.

16.1.5 Neće biti pozivnica za prisustvovanje poslovnim seminarima, Stručnim seminarima i drugim događanjima koje

organizira Amway u tom periodu, čak i da su kvalifikacije ostvarene prije vremena suspenzije.

16.1.6 U slučaju da odluka Međunarodne komisije za provjeru bude u korist ANP-a/SK+-a, Amway će ponovno uspostaviti sva prava i privilegije i platiti iznos zadržanog novca.

16.1.7 U slučaju bilo koje druge odluke koju je donijela Međunarodna komisija za provjeru, Amway će odrediti način raspolaganja novcem koji je bio zadržan.

16.2 Procedura slanja žalbe za provjeru: Zahtjev za provjerom mora biti u pismenom obliku i uz njega se moraju priložiti svi dokumenti koji podržavaju taj zahtjev. Zahtjev mora biti podnesen u vremenskom roku koji je specificiran u pismu odluke i mora biti adresiran na

**Amway Corporation,
7575 East Fulton Road,
Ada, Michigan 49355 USA,
to the attention of**

Administrator Global Business Conduct - international.

**Isto tako zahtjev se može poslati na
appeal.administrator@amway.com.**

Ako se zahtjev pošalje nakon vremenskog roka, isti će biti odbijen i ANP/SK+ će o tome biti obaviješten.

16.3 Članovi komisije: Međunarodna komisija za provjeru sastojat će se od odgovarajućeg osoblja koji su zaposlenici Amway korporacije.

16.4 Članovi komisije nisu arbitri: Članovi Međunarodne komisije za provjeru ne djeluju kao arbitri.

16.5 Procedura provjere od strane komisije

16.5.1 Stranke mogu ponuditi dokaze, predočiti dodatne dokaze samostalno ili na zahtjev komisije. Međunarodna komisija za provjeru će odlučiti o njihovoj prikladnosti i važnosti.

16.5.2 Sve stranke u postupku mogu prisustvovati raspravi Međunarodne komisije za provjeru u Amwayevom glavnom sjedištu u Adi (SAD) na njegov/njezin vlastiti trošak.

16.6 Konačna odluka Međunarodne komisije za provjeru

16.6.1 Odluka Međunarodne komisije za provjeru bit će na odgovarajući način prenesena svim stranama.

16.6.2 Međunarodna komisija za provjeru može potvrditi, poništiti ili promijeniti odluku Amwaya.

16.6.3 Ako odluka Međunarodne komisije za provjeru podržava sve zahtjeve za prekid ANP-a/SK+-a, takav prekid bit će potvrđen od strane Amway korporacije koja će obavijestiti ANP-a/SK+-a da je ili

a) prekid njegovog posla potvrđen i stupa na snagu od datuma prekida prije iskomuniciranog ANP-u/SK+u, ili

b) njegov/njezin posao je prekinut od strane Međunarodne komisije za provjeru. U tom slučaju posao će se smatrati prekinutim od strane Amwaya na temelju i prema valjanosti odluke Međunarodne komisije za provjeru.

16.6.4 U slučaju da Međunarodna komisija za provjeru donese odluku o korektivnim mjerama, a ne o prekidu ugovora, tada:

a) Amway korporacija će poslati obavijest o tim korektivnim aktivnostima podnositelju žalbe, preporučenim pismom u kojem će biti naveden ili datum do kada ANP/SK+ mora završiti te aktivnosti ili datum kada će Amway poduzeti neke aktivnosti.

b) Amway će poduzeti neophodne korake za primjenu odluke Međunarodne komisije za provjeru.

16.6.5 Odluka Međunarodne komisije za provjeru neće dovesti do odgovornosti dijela Amway korporacije ili Amwaya, uključujući, ali ne ograničavajući se na gubitak profita ili ugleda.

16.7 Ako ANP/SK+ pokrene parnicu prije rasprave Međunarodne komisije za provjeru, rasprava će se otkazati, a mogućnost za provjeru će biti povučena od strane Amwaya.

Napomena: Sljedeći pravilnici spomenuti u Načelima poslovanja dostupni su na internet stranici www.amway.hr ili na zahtjev u lokalnoj Amwayevoj podružnici:

- Europski pravilnik o materijalima za treninge i edukaciju (MTE pravilnik)
- Europski pravilnik o ANP-ovoj internet stranici
- Pravilnik o sankcioniranju postupaka prema neovlaštenim distributerima ili aktivnosti ANP-a na neotvorenim tržištima
- Amwayevo stajalište glede neprihvatljive gradnje posla („slaganje ili cjevovod“)
- Pravilnik o čuvanju osobnih podataka ANP-a i SK+-a
- Amwayeva etika poslovanja

